

Lecciones para mejorar Tus Finanzas

100% FREE

MiniCurso

Recibe en tu email lecciones y boletines con **PODEROSOS** conceptos que te permitirán lograr los ingresos que deseas y lograr el éxito en Tus Finanzas

"Una forma sencilla de aprender como lograr el éxito financiero!"



TipsFinancieros

Educación en Inteligencia Financiera

Copyright: Tips Financieros, INC. Todos los derechos reservados.

Según las Leyes Internacionales vigentes, está terminantemente Prohibida la modificación, copia, reproducción, publicación o extracción de todo o parte del texto de este documento bajo ningún medio, cualquier sea el objetivo o finalidad, sin el correspondiente permiso de su autor.

Ninguna sección de este material puede ser reproducida, en formato electrónico, impreso o cualquier otro tipo de soporte existente, incluyendo fotocopiado o grabación de voz sin la expresa autorización del autor.

La información que aparece en este volumen, representa el punto de vista del autor al momento de su publicación. El autor se reserva el derecho a modificar y/o actualizar las opiniones vertidas de acuerdo a las nuevas tendencias en la materia. Este reporte se presenta únicamente con fines informativos, el autor no asume ninguna responsabilidad directa o indirecta en el uso de esta información por parte de terceros. Si bien se ha hecho el máximo esfuerzo por verificar la información aquí provista, el autor no asume ninguna responsabilidad sobre posibles errores u omisiones involuntarias.

El presente libro pretende ser tan solo una guía práctica. Se recuerda a los lectores que el material se ofrece sin ningún tipo de garantías. Queda constancia que el hecho de aplicar lo expuesto en este trabajo no garantiza necesariamente al lector ningún tipo de ingresos económicos o de cualquier otra índole. Este manual no ha sido concebido para utilizarse como sustituto de ningún tipo de servicio profesional de asesoría o similar.

Cualquier mención a personas, empresas u organizaciones ha sido totalmente inintencional.

Este trabajo ha sido editado en formato PDF para su mayor facilidad de lectura e impresión. Terminado de editar en Febrero del 2010. El contenido de este libro no puede ser modificado o alterado sin autorización escrita de su autor.

© 2010 Derechos Reservados.

MINI CURSO FINANZAS PERSONALES

Por: Sebastián Foliaco Ramos

<http://www.tipsfinancieros.com/libertadfinanciera.html>

Hola Bienvenido y recibe un cordial saludo, espero que las lecciones que has recibido del Mini Curso de Finanzas Personales te hayan sido de provecho. Aquí está la recopilación completa de todas las lecciones y algunas otras, incluyendo los videos, los cuales puedes verlos directamente en este documento.

Me alegra mucho tu interés por aprender y mejorar tus finanzas personales, créeme cuando te digo que no todas las personas toman la decisión de educarse con el propósito de aumentar su inteligencia financiera, y sabes que, estas personas son las que terminan logrando sus metas financieras así que realmente te felicito.

Espero que esta recopilación te ayude a reforzar muchos de los conceptos sencillos y poderosos que has recibido durante este tiempo. Te seguiré enviando esporádicamente información de interés y relacionada. No dudes en contactarme sobre cualquier inquietud.

Y como se que te interesan estos temas no quiero dejar pasar la oportunidad para invitarte a revisar nuestro material completo, de seguro son herramientas que te ayudarán a lograr tus objetivos financieros más rápidamente. Revisa el siguiente link:

<http://www.tipsfinancieros.com/Legal/libertadfinanciera.php>

Acerca del Autor



Sebastian Foliaco

*Empresario, Asesor
Financiero y de
Negocios.*

Sebastián Foliaco se interesó por los temas financieros desde hace más de una década. Después de graduarse como Ingeniero descubrió su interés por las finanzas al ver con cierta inquietud las deficiencias en temas financieros que enfrentan casi todas las personas.

Observó al tratar de aprender sobre finanzas personales e inversiones, temas importantes y determinantes para el futuro de las personas, que estos no eran abordados en los salones de clases tanto de colegios como de universidades.

Después de empezar a investigar por cuenta propia decidió aprender en la práctica trabajando en diferentes entidades financieras incluyendo firmas administradoras de activos financieros, fondos de inversión, comisionistas de bolsa y otras. Además de realizar estudios en diferentes áreas relacionadas por medio de cursos y seminarios impartidos por profesionales en diversas áreas de las finanzas e inversiones. Experiencia que ha capitalizado a lo largo de varios años brindando consejo y asesoría a muchas personas.

Dedicándose después no solo a la planeación financiera personal, sino con un interés en particular, a la enseñanza de la misma de forma sencilla y práctica a todas las personas que de una u otra forma desean mejorar por medio de un manejo adecuado de sus finanzas personales y su estilo de vida presente y futuro.

CONTENIDO

1. Errores en las Finanzas Personales I
2. Errores en las Finanzas Personales II
3. TED: EL SECRETO DEL ÉXITO
4. Diferente Formas de Generar Ingresos Adicionales
5. JÓVENES MILLONARIOS, COMO HICIERON SU PRIMER MILLON
6. Humor sobre Dinero y Finanzas
7. EL PODER DE LOS SUEÑOS
8. Auto-privilegiados Financieros! Quienes Son...
9. Eres Tú un Procrastinador?
10. Como Piensa Un Emprendedor (Henry Ford)
11. Tips Para Invertir Mejor
12. Como nace un Paradigma
13. Los inicios de emprendedores famosos
14. El Verdadero Secreto del Éxito en Tus Finanzas
15. Tu Mente Contra el Dinero
16. Tus Finanzas Personales
17. Consejos De Un Experto
18. Consejos Para Salir de Deudas
19. Que es la libertad financiera
20. ¿Eres Ahorrador, Apostador o Inversionista?
21. Las 7 preguntas más frecuentes sobre inversiones en la Bolsa de Nueva York
22. De vagabundo a millonario
23. Niños Y Jóvenes Emprendedores Exitosos
24. Disciplina clave para el éxito
25. Persigue tu objetivo
26. El Circo de la Mariposa
27. Cuál es tu talento
28. Venciendo gigantes

Errores en las Finanzas Personales I



1. Gastar más de lo que se gana. Si gastas más de lo que ganas estas creando Deuda y por las deudas se pagan intereses altos. Muchas personas no llevan un adecuado control de sus ingresos y gastos, es por eso que muchas veces sienten que el dinero no les alcanza. Llevar un control adecuado como se enseña en el [libro de Tips Financieros](#) es importante para determinar si el nivel de gastos es mayor al de ingresos, así como determinar en donde se pueden tomar correcciones apropiadas para corregir esta situación.

2. No llevar un registro de Gastos: Si no se sabe en donde está la fuga no se podrá subsanar, el consejo es presupuestar los gastos y hacer un seguimiento día a día de ellos. En muchas ocasiones las personas realizan gastos de los cuales no toman nota y es complicado acordarse en detalle de ellos más adelante. La recomendación es anotarlos dado que por lo general son gastos menores y de poca importancia pero que van creando un hueco importante en las finanzas personales.

3. Mantenerse en Área de Comodidad: No capacitarse, No abrir la mente a nuevas ideas, no aprender a hacer las cosas de diferente manera. Un gran error en el tema de las finanzas personales es combinar el dinero con la emoción y no encontrar nuevas formas de generar ingresos. Muchas personas viven en el área de comodidad, es decir están conformes con lo que tiene en la actualidad, sea mucho, poco o lo necesario. El problema está en cuando se presenta una necesidad o un imprevisto que afecta dicha comodidad. Es por esto que es importante estar preparado, y esta preparación empieza por aprender sobre temas que ayuden a mejorar la inteligencia financiera, es decir la capacidad para resolver de forma adecuada las dificultades financieras.

"Una inversión en educación paga siempre el mejor interés" -Benjamín Franklin

4. FALTA DE AHORRO: No pagarse primero, Antes de gastar su sueldo, páguese Usted mismo. Éste dinero es dinero que trabajará para Ud. mediante fondos mutuos, acciones, bienes raíces y negocios. Lo importante no es cuanto ahorrar lo importante es empezar, Se recomienda ahorrar como mínimo el 10% del ingreso percibido. Ahorrar y no invertir es un error. Tenga en cuenta el interés Compuesto. En cuestiones de ahorro el tiempo es importante. Nunca es tarde para empezar, pero desde más temprano es mejor. No se le olvide AHORRA O NUNCA.



En temas de ahorro es mucho lo que podríamos hablar, lo realmente importante es hacerlo. Destinar una parte de lo que se gana y guardarlo para el futuro, teniendo en cuenta que se debe ahorrar para el corto plazo ya sean necesidades o gustos personales como las vacaciones. Pero todo el ahorro no se puede quedar ahí, es más importante guardar una parte para el futuro así como para

imprevistos. Lastimosamente es aquí en donde muchas personas fallan y una de las causas es lo que en el [libro de Tips Financieros](#) llamamos el síndrome del superhéroe.

5. Creer que las Finanzas Personales son asunto del jefe o del Gobierno: Confiar demasiado en los demás por ejemplo en el sistema de pensiones, actualmente se encuentran en problemas. El principal responsable de mis finanzas personales soy Yo mismo, y como tal debo asumir el control. Así se deba empezar de cero, estudio, capacitación, formación de nuevos hábitos financieros, evaluación de resultados, control de inversiones y de nuevo capacitación para lograr un mejoramiento continuo.



6. Hacer de la tarjeta de crédito una forma de vida: El mal uso de estas puede ser perjudicial. Las tarjetas lo esclavizan. Hacer compras que no necesita. Hay que saberlas usar con mucha discreción.

7. Olvidarse del ser con tal de tener: El orden natural es SER-HACER-TENER. Este es un error común que todos comentemos en algún momento, el deseo de tener cierto tipo de cosas, sobre todo en la etapa productiva lo cual nos lleva muchas veces a gastar en cosas que realmente no son necesarias. Muchos armarios o cocheras se encuentran llenos de cosas que se compraron alguna vez y no cumplieron tarea alguna. Solo el deseo de tenerlos aunque no fuesen necesarios o indispensables.

Errores en las Finanzas Personales II

1. Estar desprotegido financieramente: Hay cosas en la vida sobre las cuales no podemos tener el control, pero una prevención al respecto podría evitarnos muchos sin sabores. Una planeación adecuada del futuro puede ser nuestra única esperanza ante una eventualidad financiera.



2. Creer que nunca se va a envejecer: La mayoría de las personas no empiezan a ahorrar de jóvenes precisamente porque creen que nunca van a envejecer, pero lo cierto es que el tiempo pasa y al final solo quedan las reflexiones acerca de por qué no empecé antes, porque no hice esto hace tantos años, etc.

En tiempo de vacas gordas hay que guardar para el tiempo de vacas flacas. Nunca es tarde para empezar a ahorrar, pero entre mas temprano empiece será mejor. Recuerde que en la canasta familiar del joven de hoy debe estar incluida la canasta familiar del viejito de mañana.

3. Malgastar el dinero en cosas que destruyen: Sobran explicaciones, solo decir que aquellas cosas que envician o se vuelven adictivas suelen llevar a la destrucción financiera.

4. Hacer Inversiones sin la asesoría adecuada: Si no está seguro de cómo funciona una inversión no conoce los riesgos a los que se está exponiendo.

Empezar un negocio sin los conocimientos adecuados sobre su funcionamiento resulta por lo general en un fracaso. El conocimiento detallado sobre lo que se está haciendo puede determinar el éxito en un alto porcentaje.



5. No aprender cómo crear múltiples fuentes de ingreso: Cuando se depende de una sola fuente de ingreso y esta falta puede haber dificultades financieras.

Es necesario estudiar e investigar dado que existen diversas formas de generar múltiples fuentes de ingreso. Si se tienen 2 o más fuentes de ingreso cuando una falte siempre se tendrán otras que lo respaldaran económicamente. Si Usted no ha podido establecer otras fuentes múltiples de ingreso, es porque le ha faltado la información necesaria para poder hacerlo. Por eso es importante invertir en su educación financiera antes de tratar de invertir en cualquier otra cosa.



6. Falta de Generosidad: Es un principio universal y bíblico que la cosecha siempre viene después de una siembra. Si siembra escasamente, escasamente cosechará. Éste es el paso más importante que puede dar hacia la seguridad financiera. El propósito de la abundancia y la riqueza no debe ser individual, siempre habrá gente a la que podamos ayudar.

<http://www.tipsfinancieros.com/libertadfinanciera.html>

TED: EL SECRETO DEL ÉXITO

Por qué las personas son exitosas?. Es debido a que son inteligentes? O simplemente tienen suerte?. El analista Richard St. John, condensa años de entrevistas en una presentación de 3 minutos sobre los verdaderos secretos del éxito.

Si alguien te pregunta: ¿qué se necesita para tener éxito? Tú, ¿qué responderías?

Revisemos lo que **Richard St. John** explica sobre las palabras clave que pueden llevarte a alcanzar el éxito en tu vida, en una conferencia de **TEDIDEASWORTHSPREADING**.

Pero primero quien es Richard St. John y que es TED:

Richard St. John: Es un experto en temas relacionados con el éxito. Logró el éxito empresarial en empresas como Laboratorios Nortel y el Grupo San Juan. Es uno de los más reconocidos comunicadores de negocios. Llegó a convertirse en millonario, ha corrido más de 50 maratones y escalado dos de las cumbres más altas del mundo.

Pasó más de 10 años investigando sobre el éxito, entrevistando a más de 500 personajes reconocidos de todo el mundo. Habló cara a cara con famosos como Bill Gates, Martha Stewart, los fundadores de Google, etc.

Escribió un BestSeller (Libro Mejor Vendido), ha sido nombrado uno de los oradores más inspiradores.

TED: IDEAS WORTH SPREADING, es una organización sin ánimo de lucro dedicada a las "ideas que vale la pena difundir" (del inglés: *Ideas worth spreading*). TED es ampliamente conocida por sus conferencias que cubren un amplio espectro de temas que incluyen ciencias, arte y diseño, política, educación, cultura, negocios, asuntos globales, tecnología y desarrollo; y entretenimiento.

Los conferencistas han sido a personas como el ex Presidente de los Estados Unidos Bill Clinton, los laureados con el Premio Nobel James D. Watson, Murray Gell-Mann, y Al Gore, el co-fundador de Microsoft, Bill Gates, los co-fundadores de Google Sergey Brin y Larry Page, y Billy Graham.

Está dedicada a "potenciar el poder de las ideas para cambiar el mundo"

Ahora sí miremos lo que dice Richard St. John

Esta es en realidad una presentación de dos horas que doy a estudiantes de secundaria recortada a tres minutos. Todo comenzó un día en un avión, camino hacia TED siete años atrás. Y en el asiento de al lado se encontraba una estudiante de secundaria, una adolescente. Ella quería hacer algo con su vida, y me hizo una simple y pequeña pregunta.

Ella preguntó, "¿Qué te lleva al éxito?"

Y entonces me sentí realmente mal, porque no podía darle una buena respuesta. Entonces, me baje del avión y vine a TED. Y pensé, ¡Dios!, estoy en una habitación rodeado de personas exitosas. ¿Por qué no les pregunto qué les ayudó a ser exitosos, para enseñárselo a los jóvenes? Entonces aquí estamos, después de siete años y 500 entrevistas, y voy a decirles, lo que realmente conlleva al éxito y que hace actuar a los miembros de TED.

1. PASIÓN: Lo primero es la Pasión.



Freeman Thomas (Fue el alma de Porsche, Diseñador de Vehículos VW, Audi, DaimlerChrysler. Antes de trabajar en porsche siempre había sido un fanático de la marca, aunque no podía permitirse tener uno, ahora tiene dos. Thomas solo piensa en coches. El Audi TT literalmente lo empezó con un boceto en una servilleta, y su primer concurso de dibujo de autos lo gana cuando estaba en primer grado "era un dibujo de un camión de bomberos, dice con orgullo".

Freeman Thomas nos dijo, **"Soy impulsado por mi pasión"**

Las personas en TED lo hacen por amor, no por dinero.

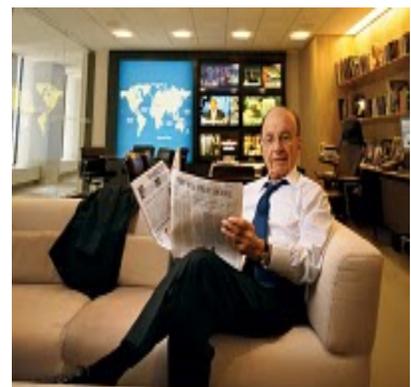
Carol Colleta (Ella es una oradora muy solicitada en la fórmula del éxito para las ciudades y las comunidades creativas y con frecuencia es entrevistada como una experta en cuestiones urbanas por los medios de comunicación. En 2008 fue nombrada una de las 50 expertas más importantes en zonas urbanas. Más recientemente, fue galardonada con el Lambda Alfa Internacional International Journalism Award 2009 por su trabajo con directores generales para las Ciudades y Smart Radio City, y como uno de los 50 mejores pensadores urbanos de todos los tiempos por los lectores de PLANetizen.com.)

Carol Colleta nos dijo, **"Yo pagaría a alguien por hacer lo que yo hago"**.

Lo curioso es que, Si lo haces por amor, el dinero viene de todas maneras.

2. TRABAJO:

Rupert Murdoch (La vida de Murdoch y el recorrido de su compañía se entrecruzan y se confunden. El imperio de Rupert Murdoch comenzó en Australia, su país de origen, en los años 50, donde llegó a poseer más de un centenar de publicaciones a lo largo y ancho del país. A finales de los 70, Murdoch penetra en el Reino Unido y se hace con cuatro publicaciones: "News of the World", "The Sun", "The times" y "The Sunday Times". En paralelo, el magnate inicia su expansión en los Estados Unidos con la compra del diario "The New York Post" y se interesa por el mercado televisivo.)



Rupert Murdoch me dijo, **"Todo es trabajo duro, Nada viene fácilmente, Pero me he divertido bastante"**.

¿Dijo diversión? ¿Rupert? ¡Sí! A las personas en TED les divierte el trabajo.

Y trabajan muy duro. Yo pensé, ellos no son adictos al trabajo, son amantes del trabajo.

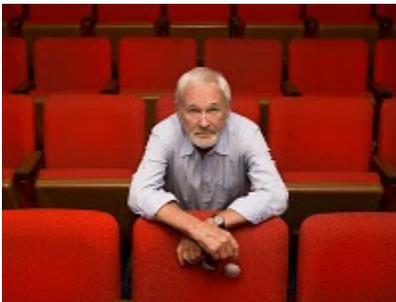
3. SER BUENO:

Alex Garden (Comenzó su carrera en la industria de los videojuegos a los 15 años, trabajo como probador de juegos para Distinctive Software Inc con sede en Vancouver. A través de los años, trabajó con algunos de los desarrolladores líderes en el mundo de Electronic Arts Canadá y Radical Entertainment.

En 1997 fundó el Relic Entertainment, en la actualidad es uno de los principales estudios en el desarrollo de juegos de América del Norte. Ha ganado más de 50 premios.)

Alex Garden dijo, **"Para ser exitoso debes dedicarte a algo, y ser muy bueno en ello". No hay magia, todo es practicar, practicar, practicar.**

4. ENFOQUE:



Norman Jewison (Es el cineasta Canadiense más admirado y respetado por la industria cinematográfica del Canadá y fundador del Instituto Canadiense de Cine. Recibió el premio Irving G. Thalberg el domingo 21 de marzo de 1999 durante la ceremonia de los premios de la Academia. Inició como actor y guionista de la cadena BBC de Londres, se convirtió en uno de los directores más importantes de la CBC (Canadá Broadcasting Corporation), ganó tres Emmys entre 1958 y 1961, en 1967 ganó el Oscar al Mejor film con Al calor de la noche. En la década del '70 llevó al cine dos éxitos de origen teatral-musical: El violinista en el tejado (Fiddler on the Roof, 1971) y Jesus Christ Superstar.

Norman Jewison me dijo, **"Yo pienso que todo tiene que ver con enfocarse en una sola cosa"**

5. EMPUJE:

David Gallo (oceanógrafo, el primero en utilizar una combinación de submarinos y robots para explorar el mundo submarino. Director de Proyectos Especiales de la Institución Oceanográfica Woods Hole, ha participado en la exploración de RMS Titanic y del acorazado alemán Bismarck usando los submarinos rusos MIR. En Woods Hole, trabaja en estrecha colaboración con los científicos e ingenieros a la vanguardia de la exploración mundial. Ha participado en numerosas expediciones al Océano Atlántico, Pacífico e Índico, y al Mar Mediterráneo.)

David Gallo dijo, **"Debes empujarte física y mentalmente, debes empujarte, empujarte, empujarte"**

Debes empujarte a través de la timidez, y las dudas.

Goldie Hawn (Es una conocida actriz, productora y directora de cine, famosa por haber sido una de las "niñas mimadas" de **Hollywood**. Una de sus películas "**Cactus Flower**" de 1969, por la cual recibió su primer *Oscar*, siendo galardonada como *Mejor Actriz de Reparto*. En 1980, la hermosa rubia de **Hollywood** dejó de lado su apariencia risueña y tierna para pasar a hacer una de sus comedias dramáticas más reconocidas: "**Private Benjamin**". Este filme también marcó su comienzo como productora ejecutiva.



El éxito de "**Private Benjamin**" fue realmente enorme, y no solo en los Estados Unidos, sino a lo largo de todo el globo. Nuevamente **Goldie** fue premiada con una estatuilla de los *Premios de la Academia*, solo que en este caso fue a la *Mejor Actriz*.

Goldie Hawn dijo, "**Siempre tuve dudas, no era lo suficientemente buena, no era lo suficientemente inteligente, no pensé que lo lograría**".

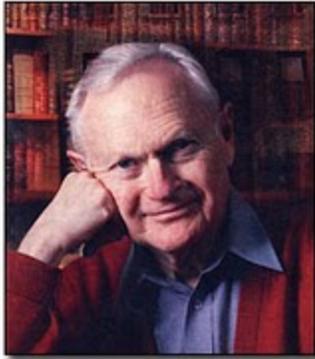
Ahora bien, nunca es fácil empujarte, y es por eso que inventaron a las madres (risas).

Frank Gehry (Gehry se ha labrado una carrera profesional que abarca cuatro décadas y ha diseñado edificios públicos y privados en América, Europa y Asia. En un artículo publicado en *The New York Times* en noviembre de 1989, el destacado crítico de arquitectura **Paul Goldberger** escribió que los edificios de Gehry "son ensayos convincentes sobre las formas geométricas y los materiales primarios y, desde un punto de vista estético, están entre las obras más brillantes y profundas de la arquitectura de nuestra época."

Frank Gehry ha obtenido varios de los premios de arquitectura más importantes. En 1989 recibió el Premio Pritzker, probablemente el galardón de arquitectura más prestigioso, por sus "importantes aportaciones a la humanidad y al entorno construido a través del arte de la arquitectura".

Frank Gehry me dijo, "**mi madre me empujó**."

6. SERVICIO:



Sherwin Nuland (Norteamericano de origen judío, de ochenta años de edad, es autor de libros de diversa índole, algunos de los cuales podrían colectarse dentro de esa inmensa categoría de 'autoayuda', y que además han llegado a ser éxitos de ventas. Hace algún tiempo Nuland, quien es médico especialista en cirugía general y profesor de bioética en la Universidad de Yale, fue invitado a presentarse en el ágora de las muy renombradas conferencias TED.)

Sherwin Nuland dijo, **"Ha sido un privilegio servir como doctor"**.

Ahora muchos niños me dicen que quieren ser millonarios. Y lo primero que les digo es, "Ok, pero no pueden servirse a ustedes mismos, deben servirles a otros con algo de valor. Porque esa es la manera en que las personas se vuelven ricas".

7. IDEAS!:

Bill Gates (Fundador, Presidente y Director General de Microsoft, es un empresario estadounidense, cofundador de la empresa de software Microsoft, productora de Windows, el sistema operativo para computadoras personales más utilizado en el mundo. Cuando en 1986, Microsoft salió a la Bolsa, las acciones se cotizaban tan alto que Bill Gates se convirtió en el hombre más rico de Estados Unidos. Bill Gates encabeza la lista anual de las mayores fortunas personales realizada por la revista Forbes, con bienes calculados alrededor de los \$51,000 millones de dólares americanos, es también uno de los filántropos más grandes del mundo.)



Bill Gates dijo, **"yo tuve una idea: fundar la primera compañía de programas para microcomputadoras"**.

Diría que fue una muy buena idea. Y no hay magia en la creatividad en cuanto a ideas se refiere, es sólo hacer cosas bastantes simples.(Escuchar, Observar, Ser Curioso, Preguntar, Resolver problemas, Hacer Conexiones).

8. PERSISTENCIA:

Joe Kraus (Es el fundador de Excite, JotSpot, y DigitalConsumer.org. En la actualidad, Kraus es socio inversor en el Google Ventures. Kraus ha estado involucrado con la etapa de desarrollo tecnológico de las empresas desde hace de más de doce años)

Joe Kraus dijo, "**Persistencia es la razón número uno del éxito**"

Tienes que persistir a través del fracaso, y de CRAP que por supuesto significa "Críticas, Rechazo, Assholes (idiotas) y Presión".

Tomado y adaptado de TED IDEASWORTHSPREADING.

Puedes ver el video dando click sobre la imagen,
Cuando se abra el artículo lo encuentras al final.



Diferente Formas de Generar Ingresos Adicionales

Este material fue tomado del material **Tips Financieros** [CLICK AQUI PARA APRENDER MAS](#)



Es muy probable que tú estés trabajando y te hayas preguntado alguna vez **¿Cómo generar más ingresos, como hago para ganar un dinero extra?** Las razones pueden ser infinitas: Salir de deudas, poder comprar algo que deseas, una invitación especial para alguien, salir de vacaciones, cambiar o comprar carro, comprar una casa, etc. A todos nos ha pasado en algún momento de inconformidad que deseamos ganar más ingresos. La dificultad principal que encontramos para poder lograrlo es no conocer los mecanismos o las diferentes alternativas que existen

para ello.

Pero hay algo que tiene que suceder antes y es **tomar la decisión firme de hacerlo hasta lograrlo**, no desistir en el intento, no volver atrás. Es muy posible que te encuentres con muchos obstáculos en el camino, es más muchas de las personas más cercanas a ti serán los principales detractores de tus sueños y anhelos, es posible que caigas, que fracases una que otra vez, que te sientas frustrado y abandonado, pero sabes la buena noticia es que a todos los que lo han logrado la libertad financiera y ha conseguido crear riqueza, también pasaron por ahí y lo lograron.

Entonces si eres de los que quieren lograr la libertad financiera, ánimo y como decimos en mi país palante.

Entonces los dos primeros pasos son Decisión Firme y Conocimiento de las Herramientas para lograrlo. Hoy vamos a revisar algunas de las formas de generar ingresos adicionales.

1. Emprendimientos: Es una idea de negocio que se puede convertir en un desarrollo empresarial. Todas las grandes empresas tuvieron un inicio modesto. Aquí la clave es la creatividad, así como desarrollar las cualidades de un emprendedor. Las estadísticas juegan en contra de los emprendimientos, de cada 10 solo 1 está vigente a los 5 años. Es necesario para sacar adelante un emprendimiento ciertas características como, motivación, perseverancia, información, metas claras, un plan, recursividad y muchas otras. Lo bueno de los emprendimientos exitosos es que logran convertirse en grandes empresas, logran



crear bienestar económico y se convierten en impulsores de desarrollo al generar empleo para otras personas.

2. Franquicias: Estas nos dan la posibilidad de adherirnos a una red de negocios, minimizando riesgos, gracias al "éxito probado" del sistema, logrando aumentar y mejorar rápidamente su curva de aprendizaje y beneficiándose de un posicionamiento claro que redundará prontamente en ventas. Al contrario de los emprendimientos de cada 10 franquicias 9 están vigentes a los 5 años.



Las principales barreras que tienen las personas para invertir en franquicias es que no conocen su funcionamiento y por qué tienen la idea de que son muy costosas. Pero hoy en día existen miles de redes de franquicias y un porcentaje de más del 50 % requieren un bajo costo de implementación, por lo general por debajo de los USD 25.000. Obviamente estas presentan algunas desventajas como no tener control total del negocio.



3. Inversiones: Una inversión es cualquier cosa que usted adquiere para obtener un ingreso o beneficio en el futuro. Las inversiones se incrementan por medio de la generación de ingresos (intereses o dividendos) o a través de incremento de su valor (apreciación). El ingreso generado por sus inversiones y cualquier apreciación en el valor de sus inversiones incrementa su riqueza. Un ejemplo de esto son las acciones de las empresas listadas en bolsas de valores. Es una excelente forma de generar ingresos adicionales, el gran obstáculo que presenta se llama conocimiento. Muchas personas pierden dinero con sus inversiones porque no saben lo que hacen o se asesoran mal.

Este material fue tomado del material **Tips Financieros** [CLICK AQUÍ PARA APRENDER MAS](#)

4. Bienes Raíces: Invertir en propiedades y terrenos también es otra forma de construir ingresos adicionales. Al invertir en bienes raíces hay que tener en cuenta varios detalles: Invertir en áreas de desarrollo para que los inmuebles tengan opciones interesantes de valorización. Si se va a arrendar el inmueble para generar una renta mensual buscar los mejores lugares en cuanto población, índice de arrendamiento y crecimiento económico local. Aquí la misma recomendación, hay que entrenarse y aprender el funcionamiento del mercado de propiedades.



5. Negocios en Internet: Para nadie es un secreto el crecimiento exponencial que



está teniendo Internet hoy en día. Este es solo uno de los factores que hace de esta herramienta una de las mejores posibilidades para crear fuentes de ingreso. Las dos mayores dificultades para implementar un negocio en internet es desconocer el modelo, muchos fracasan por no saber esto, y la segunda dificultad es la parte técnica (Desarrollo Web y esas cosas). Las buenas noticias es que estas dos dificultades tienen

solución, la primera se resuelve con capacitación adecuada y la segunda con herramientas que hacen sencillo el montaje aun sin tener conocimientos técnicos o en últimas contratando a un diseñador web que nos colabore. Otra de las grandes ventajas de usar Internet como plataforma para negocios es que el costo de implementación puede ser muy bajo.

6. Redes de mercadeo: Hoy en día existen diversas formas de comercializar productos. Una de las que más fuerza está cogiendo es la comercialización directa o voz a voz. Esta consiste en que las personas se adhieran a una red de productos, los compren para sí mismos y/o puedan vendérselos a sus amigos y familiares ganando unas comisiones por estas ventas. También pueden adherir o reclutar personas a su esquema de comercialización y ganar comisiones por las ventas de ellos.



Lo que no podemos olvidar con las redes de mercadeo es que requieren de un trabajo intenso y bien dirigido al principio para lograr los resultados deseados, para lo cual hay que demostrar cualidades como la persistencia. Bueno esto es solo un pequeño resumen acerca de modelos de negocio que nos permitirán generar ingresos adicionales a nuestro trabajo actual. El consejo es construir varios de forma adecuada y no depender de un solo ingreso. Esto acompañado de unos conocimientos sencillos sobre administración del dinero. En el libro **Tips Financieros**, dedicamos un capítulo más detallado sobre estos temas, además de incluir recursos adicionales. Si deseas aprender más sobre estos temas te invito a invertir en este material dando click en este enlace: **[CLICK AQUÍ PARA APRENDER MAS](#)**

JÓVENES MILLONARIOS, COMO HICIERON SU PRIMER MILLON

Ocho jóvenes millonarios estadounidenses dan sus consejos para que los nuevos empresarios hagan su propia fortuna. Se trata de construir una mezcla de visión, inteligencia, determinación e incluso, suerte.



Mark Zuckerberg es el joven más rico del mundo, su fortuna supera los US\$4.000. Comenzó con Facebook hace seis años desde su dormitorio en Harvard. Ahora es un filántropo de 26 años, que recientemente donó US\$100 millones.

La de Zuckerberg, no es la única historia de empresarios que antes de sus 25 años ya habían ganado su primer millón de dólares. Se necesita un poco de visión, inteligencia, determinación e incluso, suerte. Ocho de los jóvenes millonarios en los Estados Unidos dan un consejo para que los nuevos empresarios puedan crear su propia fortuna.

Catherine Cook

Edad actual: 20

Cargo/empresa: Creadora, www.myyearbook.com

Edad en la que hizo su primer millón: 18

Consejo: “Deje de pensar en eso y haga que suceda. Cuando usted es joven es el mejor momento para empezar su propio negocio, ya que no tienen las responsabilidades que tendrán cuando se vuelvan mayores. Lo peor que puede pasar si usted quiebre ahora, es que tendrá experiencia de primera mano para empezar su nueva aventura hacia el éxito”.

Sean Belnick

Edad actual: 23

Cargo/empresa: Creadora, www.bizchair.com

Edad en la que hizo su primer millón: 16

Consejo: “Nunca es demasiado temprano para empezar. Yo empecé cuando tenía 14. Había una gran cantidad de información en Internet. Solo haga una investigación y encuentre la manera de hacer lo que a usted le gusta”.

Juliette Brindak

Edad actual: 21

Cargo/empresa: Creadora/directora, www.missOandFriends.com

Edad en la que hizo su primer millón: 19

Consejo: “Encuentre un equipo de trabajo sólido, que crea en sus ideas. Si alguien empieza a dudar de la compañía o de lo que hacen, usted necesita deshacerse de esa persona”.



Matt Mickiewicz

Edad actual: 27

Cargo/empresa: Fundador de Sitepoint, 99 Designs y Flippa

Edad en la que hizo su primer millón: 22

Consejo: “Las personas que dicen que necesitan dinero para hacer dinero, están utilizando la peor excusa de todas...La clave es crear enorme valor para otros, dando soluciones donde no existen”.

Michael Dell

Edad actual: 45

Cargo/empresa: Creador/presidente de Computadores Dell

Edad en la que hizo su primer millón: 19

Consejo: “Usted debe ser apasionado (...) yo creo que las personas que buscan grandes ideas para hacer dinero casi nunca triunfan como aquellas personas que dicen ‘bueno, ¿qué es lo que realmente se hacer? ¿Con qué me entusiasmo?’”

Jermaine Griggs

Edad actual: 27

Cargo/empresa: Creador de Hear and Play Music Group

Edad en la que hizo su primer millón: 23

Consejo: “Entender el poder de ventas, no solo de cosas, sino cómo venderse usted mismo y sus ideas. Estudie negocios. Estudie aquellos que ya lo hicieron y encuentre gente con sus mismos sueños y aspiraciones”.

Cameron Johnson

Edad actual: 25

Cargo/empresa: Lanzó más de una docena de páginas Web entre 1998 y 2004.

Edad en la que hizo su primer millón: Antes de graduarse del colegio

Consejo: “Véndase. Empiece con algo pequeño. Entre menores sean sus costos iniciales, más fácil es obtener utilidades. Cree valor para los otros y será recompensado”.

David Hauser & Siamak Taghaddos

Edad actual: 28 y 29, respectivamente

Cargo/empresa: Cofundador de Hauser y Presidente de Taghaddos.

Edad en la que hizo su primer millón: 24 y 25.

Consejo: “La educación ayuda a pulir el perfil emprendedor inherente a las personas. Siempre esté en la búsqueda de una nueva oportunidad analizando los vacíos y retos que constantemente experimenta en su vida. El éxito está en encontrar soluciones que ayudes a los otros, el dinero es secundario”. (Kiplinger)

Humor sobre Dinero y Finanzas



Porque todo en la vida con un poco de humor y risa es más provechoso. Aun si se trata de temas relacionados con el dinero y las finanzas.

No dejes de ver el vídeo al final.

1. El novio millonario, que duda del amor de su novia escocesa, le pregunta:

Quiero saber si no estás conmigo por el interés. Por supuesto que no. Me caso sólo por tu capital.

2. En un parque, una señora comienza a gritar:

Auxilio! Mi niño se ha tragado una moneda de un dolar y se está ahogando.

Inmediatamente un señor se levanta de un banco cercano y se aproxima al niño mientras dice: Déjeme a mí, yo tengo experiencia en estos casos.

Toma los testículos del pequeño entre sus manos y comienza a apretar... y en un instante el niño expulsa la moneda.

Muchas gracias, señor, le dice la señora, agradecida ¿Trabaja usted en medicina?

No responde el hombre, soy banquero.

3. ¿Cómo se dice «banquero» en japonés?

Tekito-tu-chosa. ¿Y en chino? Pa Ga-yá.

4. Un hombre tacaño sufre de un paro cardíaco y es llevado a un hospital de emergencia.

El doctor al ver que se empieza a asfixiar, ordena: ¡Rápido, rápido, pónganle la mascarilla!

Y el hombre responde rápidamente: ¡¡¡No, no!!! ¡¡La más baratilla por favor!!

5. Un niño a su padre:

Papá: ¿donde esta la tarjeta de crédito?

Pues mira hijo, me la robaron hace unos seis meses; Pero papá, ¿no lo denunciaste?

Pues no, he hecho cuentas y me conviene mas que la tenga el ladron a que la tenga tu madre.

6. En plena crisis

Dos amigos se encuentran:

¿Y a ti como te va con todo esto de la crisis?

La verdad es que ahora más que nunca duermo como un bebé.

¿En serio?

Si... me despierto cada 3 horas llorando.

7. Préstamo entre ciegos

Dos amigos ciegos se encuentran:

Oye ¿me puedes prestar 500 euros?

El otro se los presta. Ya al despedirse le pregunta:

¿Y cuándo me los vas a devolver?

La próxima vez que nos veamos.

Lo que no debe ser un chiste son nuestros resultados en nuestras finanzas personales. Mira el video un poco gracioso, pero... Que no pase con nuestras finanzas.

Puedes ver el video dando click sobre la imagen,
Cuando se abra el artículo lo encuentras al final.



EL PODER DE LOS SUEÑOS

Honda es un típico milagro de la industria Japonesa. Sin ayuda de nadie, a Honda le costó tan solo 20 años convertirse en una de las marcas de autos más "temidas"

La historia dice que un hombre legendario creó esta legendaria compañía. Soichiro Honda nació en una familia que trabajaba en un pequeño taller de reparaciones de bicicletas.

Honda Motor Company se fundó en 1947 como fabricante de motos y, paulatinamente se convirtió en la más importante del mundo en lo que a motos se refiere.

Finalizada la 2ª Guerra Mundial, Japón se encontraba devastado y Soichiro Honda en la ruina total. Antes de que estallara la guerra, Soichiro (que creció en pequeño taller de reparaciones de

bicicletas donde su familia trabajaba) trabajaba como ingeniero para el ejército japonés fabricando diversos materiales y desde 1937 había tenido su propio negocio dedicado a la fabricación de aros para pistones, que eran diseñados y patentados por él mismo. En aquel entonces Toyota, que hoy es su principal competidor, tenía en su poder el 40% de la compañía y utilizaba los aros de Soichiro.

Luego de la guerra Soichiro tuvo la idea de comprar unas pocas bicicletas y motores que el ejército remataba a muy bajo precio. Con estos materiales y una frondosa imaginación agachó su cabeza y comenzó a trabajar incesantemente en su taller de Hamamatsu.

Rápidamente logró adaptar los motores a las bicicletas y así lanzó en 1946 la moto Honda S. La historia de Honda estaba comenzando y nadie imaginaba, ni el propio Soichiro, el vertiginoso éxito que le esperaba.

El poder de los sueños, que se ponen en acción fu uno de los secretos de este humilde japonés que soñó con una gran compañía.

Puedes ver el video dando click sobre la imagen



Auto-privilegiados Financieros! Quienes Son...

Nuestra meta en la vida es la felicidad, y la [educación financiera](#) contribuye a alcanzarla, al ayudarnos a manejar uno de los aspectos relevantes de la misma: el económico...

La felicidad no se palpa..., se siente; es un estado mental positivo... Es algo más allá de lo mero material... más allá del dinero...

Sin embargo creo que nadie puede negar la sabiduría que encierra este adagio: El dinero no hace la felicidad... ¡pero cómo ayuda! Es decir... ¡no se puede tener un estado mental "feliz", con el estómago vacío!

La calidad de vida es un ingrediente fundamental en la receta de la felicidad, y el dinero es un componente indispensable de la calidad de vida. Pero el efecto del dinero sobre ésta tiene un punto de saturación.



Un punto llamado el "óptimo económico". Un punto en el cual más dinero no genera mejor calidad de vida. Funciona igual que los fertilizantes en las plantas: éstas requieren una cantidad óptima de abono para desarrollarse vigorosamente; el fertilizante adicional que se agregue, se pierde; inclusive puede ser nocivo para la planta, puesto que ésta ya ha llegado a su punto de saturación.

Los **privilegiados** que logren obtener, ¡CON HOLGURA!, las cosas fundamentales que el dinero puede comprar: alimentación, vestido, vivienda, educación, seguridad, transporte y recreación, habrán llegado al nivel óptimo de calidad de vida que el dinero puede aportarles. Son personas que gracias a su educación y a su esfuerzo han sido -o están siendo- capaces de forjarse un estándar de calidad de vida muy por encima del promedio de sus congéneres, por lo cual el autor los ha llamado los "AUTO-PRIVILEGIADOS".

¿Qué debe hacerse para pertenecer al exclusivo club de los auto-privilegiados? -¡[Educararse financieramente!](#): aprender a administrar el dinero a través de un plan financiero personal que les permita controlar sus gastos de acuerdo con sus ingresos, invertir sus ahorros en instrumentos de riesgo y rendimiento balanceados y elegir el sistema pensional y/o el portafolio que mejor convenga a su situación particular.

[* Te Gustaría Pertenecer al Grupo de los Privilegiados... CLICK AQUI Para Descubrir Como *](#)

Los auto-privilegiados son personas que disfrutan de una vida placentera junto a sus familias; con tranquilidad, con calma, sin preocupaciones por dinero... sin deudas apremiantes... durmiendo profundamente todas las noches sabiendo que los hijos están bien, que hay comida en la mesa

todos los días, que un buen techo los cobija, que tienen previsiones para el regalo de Navidad para los niños... ¡Porque de eso se trata la vida!

Eres Tú un Procrastinador?

¿Cómo calificarías a un hombre que tarda en cumplir las cosas que le convienen?

PROCRASTINADOR: Esta palabra proviene del latín *pro* (hacia) y *crastinus* (relativo al futuro);

Según Wikipedia es la acción o hábito de postergar actividades o situaciones que deben atenderse, sustituyéndolas por otras situaciones más irrelevantes y agradables.

Algunas personas aprovechan la ocasión cuando son jóvenes, de ese modo, tienen más éxito financiero que los que aprovechan las oportunidades más tarde.

La educación en Inteligencia Financiera es un asunto que no se debe postergar,

no importa la situación en la que te encuentres hoy, sea buena o mala, es el momento de empezar a tener herramientas en inteligencia financiera para lograr el éxito y llegar a disfrutar de la libertad financiera y prosperidad económica.

Recuerda que la fortuna favorece a una mente preparada que reconoce la oportunidad

y esta lista para aprovecharla al máximo.

Los hombres que no reaccionan con celeridad cuando se presenta la ocasión son grandes procrastinadores.

Deja de Procrastinar, recuerda que Tu eres el responsable de tu presente y futuro financiero, **comienza ahora mismo tu educación en Inteligencia Financiera**, tendrás herramientas que te permitirán aprovechar mejores oportunidades de forma más rápida, podrás entender el mundo de las inversiones y tomar provecho de el, entenderás que es la libertad financiera y cómo lograrla, descubre diferentes caminos para generar múltiples fuentes de ingreso y mucho más.

TIPS PARA MEJORAR TUS FINANZAS AHORA MISMO:

1. No postergues tu educación en Inteligencia Financiera, según Niall Ferguson, uno de los 100 hombres más influyentes de la actualidad, las recompensas para los que se educan financieramente son exorbitantes y los castigos para los que no bastantes duros. Empieza ahora mismo y compra el material [Tips Financieros Educación en Inteligencia Financiera](#).

2. Peter Drucker enseñaba la planificación no se hace pensando en el futuro, sino en las consecuencias futuras de las decisiones presentes. Es decir tu futura tranquilidad y libertad financiera dependerá de las decisiones que tomes hoy. Aprende a tomar mejores decisiones con respecto a tus finanzas personales, inversiones y oportunidades de negocio con nuestro material [_Tips Financieros Educación en Inteligencia Financiera](#).

3. En cuestiones de inversión, ahorro y finanzas existe la siguiente premisa: Nunca es tarde para empezar, pero entre más temprano empieces los resultados serán exponencial-mente mejor.

Pd: Estos hombre no fueron procrastinadores:



1. **Robert Kiyosaki:** empezó su educación en inteligencia financiera desde muy temprana edad (9 años aproximadamente) de mano de su padre rico, hoy es millonario y libre financieramente.

2. **Warren Buffet:** ya sabía cómo funcionaba la bolsa de valores y empezó a invertir a los 11 años, solo se arrepiente de no haber empezado antes. Es uno de los 3 hombres más ricos del mundo.

3. **Sam Walton:** sabía de economía, empezó trabajando como cajero en su primer supermercado, se convirtió en uno de los hombres más ricos del mundo y fundo la cadena de almacenes más grande de los Estados Unidos Wal - Mart.

No esperes más www.tipsfinancieros.com

Como Piensa Un Emprendedor (Henry Ford)

Todos en algún momento hemos querido emprender algo, un negocio una empresa, etc.

Una estadística habla de que el 85% aprox de los Empresarios responden a la pregunta sobre por qué decidieron crear empresa y sus iniciativas estuvieron motivadas por el sueño de ser sus propios jefes y lograr una mejor calidad de vida.

Este es el sueño de muchos, pero pocos se arriesgan a tomar el riesgo y la iniciativa.

Es también cierto que todos queremos generar más dinero, genera más prosperidad financiera, gozar mejor calidad de vida; pues bien el consejo que nos dan grandes empresarios e inversionistas que se cuentan entre los hombres más ricos del mundo, como Warren Buffet, Donald Trump, Robert Kiyosaki, es que **si quieres ser rico debes ocuparte de tu propio negocio.**

Por eso aquí te dejo pensamientos o consejos de un gran emprendedor que tuvo muchas situaciones en contra pero logro sus sueños.

Algunas frases de Henry Ford que nos enseñan parte de su pensamiento que lo llevo a ser uno de los grandes emprendedores de la historia.

Considerado el más influyente empresario de la historia de Estados Unidos, levantó un imperio económico a través de innovadores métodos de producción.

"Never Stop Dreaming", Nunca dejes de Soñar...

1. Llegar juntos es el principio; mantenerse juntos es el progreso; trabajar juntos es el éxito.
2. **Los que renuncian son más numerosos que los que fracasan.**
3. La mayoría de las personas gastan más tiempo y energías en hablar de los problemas que en afrontarlos.
4. El mejor automovilista es aquél que conduce con imaginación: imagina que su familia va con él en el auto.
5. A ningún hombre debe obligársele a hacer el trabajo que puede hacer una máquina.
6. Cómo es que cuando quiero un par de manos también me traen un ser humano.
7. **El fracaso es, a veces, más fructífero que el éxito.**
8. El verdadero progreso es el que pone la tecnología al alcance de todos.
9. **Imposible, significa que no has encontrado la solución.**
10. Los obstáculos son esas cosas espantosas que ves cuando apartas los ojos de tu meta.
11. Pensar es el trabajo más difícil que existe. Quizá sea ésta la razón por la que haya tan pocas personas que lo practiquen.
12. Si hay un secreto del buen éxito reside en la capacidad para apreciar el punto de vista del prójimo y ver las cosas desde ese punto de vista así como del propio.
13. Si hubiera preguntado a mis clientes qué necesitaban, hubieran dicho un caballo mejor.

14. Tanto si piensas que puedes, como si piensas que no puedes, estás en lo cierto.

15. Un cliente puede tener su automóvil del color que desee, siempre y cuando desee que sea negro.

16. Nosotros exigimos que nuestros hombres hagan lo que se les diga. Nuestra organización es tan especializada y todas sus partes dependen de las otras de tal modo que es imposible pensar en dejar a nuestros obreros hacer lo que quieran. Sin la más rigurosa disciplina llegaríamos a la confusión más extrema.

17. Tanto si crees que puedes, como si crees que no puedes, estas en lo cierto.

Tips Para Invertir Mejor

En esta entrega aprendamos importantes Tips de grandes inversionistas que nos ayudarán a tomar mejores decisiones de inversión.

Una inversión en el conocimiento siempre paga el mejor interés. **Benjamin Franklin**

Invierte en Ti, en tu conocimiento, el resultado se notará [CLICK AQUI](#)

Si usted gana un buen ingreso cada año pero lo gasta todo, usted no se está enriqueciendo. Sólo está viviendo a un alto nivel. **Thomas J. Stanley y William D. Danko, The Millionaire Next Door**

Tome en serio el poder del interés compuesto—y ahorre. **Dwight R. Lee y Richard B. McKenzie, Getting Rich in America**

Nunca invierta en un negocio que usted no puede entender. **Warren Buffet**

"El pánico causa que vendas en la baja, y la codicia causa que compres cerca de la cima."
Stan Weinstein

"No esperes el momento preciso en el que el mercado esté listo para invertir. Empieza ahora. El mejor momento para sembrar un roble fue hace 20 años. El segundo mejor momento es ahora." **James Stowers**

La bondad es la única inversión que nunca quiebra. **Henry David Thoreau**

"La planificación a largo plazo no es pensar en decisiones futuras, sino en el futuro de las decisiones presentes" **P. Drucker**

"Si queréis ser ricos no aprendáis solamente a saber cómo se gana, sino también cómo se invierte" **Benjamin Franklin**

¿Cómo puedo invertir si no tengo dinero? ¿Cómo puedo invertir cuando no puedo siquiera pagar mis cuentas? Mi respuesta es: Lo primero que recomiendo es que deje de decir: No puedo hacerlo. **Robert Kiyosaki**

"Los que renuncian son más numerosos que los que fracasan." **Henry Ford**

"Las riquezas no consisten tanto en la posesión de los bienes como en el uso que de ellos se hace." **Democrito**

"Donde hay una empresa de éxito alguien tomó alguna vez una decisión valiente." **Peter Drucker**

"Creo que si tienes talento y técnica deberías seguir adelante por tu cuenta y pasar a ser el dueño de tu propio destino." **George Lucas**

"El fracaso es la oportunidad de empezar de nuevo, pero más inteligentemente" **Henry Ford**

"El éxito es la capacidad de ir de un fracaso a otro sin perder entusiasmo" **Winston Churchill**

"El secreto del éxito está en prepararse para aprovechar las oportunidades en cuanto se presenten" **Disraeli**

"Únicamente compra aquellas acciones que puedas mantener en tu portafolio despreocupadamente, así al mercado lo cerraran por 10 años." **Warren Buffett**

"A menos que puedas ver tus acciones caer un 50% sin que te cause un ataque de pánico, no deberías invertir en el mercado bursátil." **Warren Buffett**

"Entre peor parezca la situación, menos esfuerzo es necesario para cambiarla y mayor potencial de ascenso posee." **George Soros**

"Octubre. Este es uno de los meses donde es particularmente peligroso especular con acciones. Los otros son julio, enero, septiembre, abril, noviembre, mayo, marzo, junio, diciembre, agosto y febrero." **Mark Twain**

El precio es lo que se paga. El valor es lo que se obtiene. **Warren Buffett**

Sea temeroso cuando otros son codiciosos, y sólo codicioso cuando otros son temerosos. **Warren Buffett**

Sólo cuando baja la marea se sabe quién nadaba desnudo. **Warren Buffett**

"Usted ni tiene razón ni se equivoca porque la muchedumbre discrepe con usted. Usted tiene razón porque sus datos y razonamientos son correctos" **Warren Buffet**

[***QUIERES CONOCER MAS TIPS QUE TE AYUDARÁN A INVERTIR MEJOR CLICK AQUI***](#)

Como nace un Paradigma

Te haz preguntado alguna vez...

Por qué se hacen ciertas cosas de determinada manera? y te han respondido....

Por qué siempre lo hemos hecho así...

Un paradigma es un conjunto de reglas que "rigen" una determinada disciplina. Están "reglas" se asumen normalmente como "verdades incuestionables", porque son "tan evidentes" que se tornan transparentes para los que están inmersos en ellas. Como el aire para las personas o el agua para el pez.

Lo que se vive hoy son permanentes "cambios paradigmáticos", en la educación, la economía, los negocios, las empresas, la política. Es decir un permanente cambio de las reglas. Los que se anticipan a los cambios son los innovadores, aquellos que empiezan cuestionando los paradigmas.

Puedes ver el video dando click sobre la imagen



En nuestra vida y dado a influencias que vienen desde nuestra familia y nuestra educación hemos aprendido cosas que damos por sentado, **paradigmas que determinan nuestros pensamientos, pensamientos que condicionan nuestro comportamiento y esto produce unos resultados.** Si queremos romper estos paradigmas debemos empezar por ver de forma diferente a lo aprendido, algunos dicen aprender más o diferente, otros desaprender, pero la cuestión es conocer cuáles son esos paradigmas y cómo podemos cambiarlos y ver más allá para obtener mayores resultados.

En los temas que tienen que ver con las finanzas personales y con el dinero no es la excepción. En la mayoría de los casos poco o nada de educación hemos recibido al respecto, es por eso que los resultados financieros en muchos casos, la mayoría diría yo, no se tienen los resultados deseados.



Se debe hacer entonces un cambio de paradigma, romper con los establecidos si queremos tener resultados diferentes, parafraseando a **Albert Einstein**, no podemos esperar resolver los problemas con la misma forma de pensar con que fueron creados.

Para cambiar estos paradigmas es necesario tener información diferente a la que hasta ahora hemos tenido, sobre todo en estos temas que van a afectar nuestro futuro financiero. Aprender a pensar como aquellos que ha tenido los resultados que deseamos es la clave para el éxito financiero. Por eso debemos tener las herramientas necesarias que nos ayuden a romper paradigmas en nuestra forma de pensar con respecto al dinero y a nuestra finanzas personales.

Si deseas empezar a cambiar esos paradigmas financieros te invito a revisar y comprar este material: [Tips Financieros](#)

Los inicios de emprendedores famosos

Todos tenemos dentro de nosotros ese espíritu emprendedor y en algún momento hemos querido ser dueños de nuestro propio negocio.

Veamos Dos de las razones o excusas que nos han llevado a abandonar el sueño de ser empresarios:



1. **La edad**, muchas personas creen que después o antes de cierta edad es difícil emprender algo. Nada más erróneo que esto, solo por citar 2 ejemplos, hoy tenemos historias de jóvenes emprendedores logrando grandes cosas como Mark Zuckerberg fundador de Facebook con tan solo 23 años de edad y también al bien conocido Coronel Sanders (KFC), quien paso por diversos trabajos, creo su famosa formula de pollo después de los 45 años, luego tuvo que vivir un tiempo de la seguridad social de su país, y a los 66 años empezó a viajar por todo el país para franquiciar su fórmula empezando así una de las cadenas de

restaurantes más grandes y famosas del mundo.

2. **La falta de recursos** suele ser una de las mayores excusas a la hora de emprender. Personalmente pienso que esto puede vencerse con educación, información, creatividad,

conocimiento de mecanismos alternativos de financiación, pero sobre todo con pasión por lo que se hace.

A continuación les dejo ejemplos de grandes marcas y empresas muy conocidas a nivel mundial que tuvieron modestos comienzos y con dificultades en su entorno, eso sin contar con el pesimismo de las personas que los rodeaban, aun así su pasión los impulso más allá de todo esto.

Estos son algunos ejemplos de emprendedores que lograron convertir sus sueños en negocios reales y rentables.



Apple Computer, uno de los grandes gigantes de la informática, fue fundada en 1975 en un garaje de Cupertino (California) con algo menos de 30.000 dólares por Wozniak y Jobs.



Desconfianza del entorno próximo, El padre de Henry Ford siempre se mostró escéptico ante las ambiciones de su hijo y su sueño de construir una fábrica de automóviles. El propio Ford recordaría las palabras de su padre: "Nunca alcanzarás el éxito con eso. Nunca se venderán".

La enorme afición de Henry Ford por la mecánica y su obsesión por construir un "carro sin caballos", le llevaron a ser apodado entre sus vecinos como "El Loco Henry". Cuando Ford paseaba al volante de su primer prototipo automovilístico (¡en 1896!), la multitud lo rodeaba entre gritos y risas. "Sí, loco" -decía él tocándose la sien con el dedo- "loco como una cabra". Poco después se convertía en uno de los hombres más ricos del mundo.

Dureza de los inicios

Walt Disney, fundador de Disney Company, se encontraba tan falto de medios en sus comienzos que en sus primeras películas doblaba con su propia voz en falsete al ratón Mickey.



Ray Kroc, fundador de la cadena **Mc Donald's**, supervisaba su primer restaurante revisando personalmente la cocina y despegando los chicles del estacionamiento. Ray Kroc tenía 52 años y trabajaba como vendedor de electrodomésticos para restaurantes cuando quedó fascinado por la

pequeña hamburguesería de los hermanos Maurice y Richard McDonald, y su sistema de comida sencilla, barata y rápida.

Kroc propuso a los hermanos McDonald extender su concepto de hamburguesería por medio de franquicias y los tres se asociaron para este fin. En 1961, Kroc compró a los hermanos McDonald su parte en el negocio por algo más de dos millones y medio de dólares convirtiéndose así en el principal propietario de la cadena, que llegaría a convertirse en la empresa de comida rápida más importante del mundo.

Sam Walton, fundador de Wal Mart (la cadena de grandes almacenes más grande de Estados Unidos), empezó trabajando como cajero de su primer supermercado.



En abril de 1994, Jerry Yang (25 años) y David Filo (27) - por aquel entonces estudiantes del doctorado de Ingeniería Eléctrica en la Universidad de Stanford (California)- crearon desde una camioneta estacionada en un solar de Palo Alto el primer índice de páginas de internet organizado por categorías.



Ocho meses después, **Yahoo!** -que así se llamó este “portal” de Internet- recibía un millón de visitantes diarios. Yang y Filo consiguieron el apoyo de una sociedad de capital riesgo y contrataron los servicios de un directivo especializado en el desarrollo de nuevos negocios. En 1998 la fortuna personal de cada uno de los cofundadores de esta empresa era estimada por la revista Forbes en 850 millones de dólares.

De empleado a emprendedor

Jeff Bezos (34 años) dejó su trabajo de broker bursátil para vender libros por correo desde el sótano de su casa. El mismo los empaquetaba y los llevaba en su propio coche a la oficina postal. Así empezó **Amazon.com**, que con su entrada en Internet se convirtió en uno de los más espectaculares fenómenos empresariales de fin de siglo: trece millones de clientes en más de 160 países. Bezos fue elegido en 1999 “Hombre del año” por la prestigiosa revista TIME.



En 1985, **Steve Case**, con 27 años, dejó su puesto como ejecutivo de Pizza Hut para lanzarse a la aventura de Internet. Sin dinero pero con ilusión, visión y una gran tenacidad puso en marcha America On Line.

En 1995, Bill Gates le hizo una oferta multimillonaria por su empresa. Se negó a vender. Hoy AOL -tras comprar Netscape, aliarse con Sun Microsystems y fusionarse con Time Warner- es una de las empresas más grandes del mundo, con un valor multimillonario y 80.000 empleados.

Los fundadores de Intel Corporation decidieron crear su propia empresa cansados de soportar durante años el control tiránico de su jefe en Semiconductores Shockley. “Éramos jóvenes y arrogantes. Queríamos la independencia para hacer las cosas a nuestro modo”, señala Robert Noyce, uno de los co-fundadores de Intel.



El Verdadero Secreto del Éxito en Tus Finanzas

Desde el punto de vista financiero podríamos decir que existen 2 tipos de personas:

Antes de mencionarlas aclaremos que nos referimos aquí a los temas que tienen que ver con finanzas personales, manejo de inversiones personales, negocios y emprendimientos.

Lee hasta el final, descubrirás el verdadero secreto para tener éxito en tu vida financiera.

Ahora sí, los 2 tipos de personas son:



Las personas que manejan MAL sus finanzas.

En este grupo encontramos aquellas personas que empezando no tienen un plan financiero para sus vidas, no conocen los términos básicos necesarios para tomar control adecuadamente de su dinero, no saben cómo planificar su presente y futuro financiero.

Nunca han aprendido como aumentar su inteligencia financiera y nunca se los han enseñado ni en las escuelas ni en las universidades, mucho menos en sus casas.

Veamos algunas de las características de estas personas:

1. Mantienen altos niveles de endeudamiento y no saben cómo salir de ellos.
2. Si les doblarán el sueldo en menos de 6 meses estarían igual o peor de endeudados.
3. No saben cómo funcionan las inversiones y por lo tanto no manejan portafolios de inversión.
4. No conocen la diferencia entre activos y pasivos, y por lo tanto se la pasan comprando pasivos creyendo que son activos.
5. Sufren del síndrome de Superman, creen que nunca les va a pasar nada y por eso no planean a mediano y largo plazo.
6. Creen que invertir en la bolsa de valores es como ir a un casino.
7. Sus finanzas son manejadas predominantemente por sus emociones.

8. No saben cómo generar dinero extra cuando lo necesitan y la única forma que se les ocurre es pedirlo prestado.
9. Le tienen miedo a emprender nuevas cosas.
10. Sueñan con tener libertad financiera pero no saben que es ni cómo conseguirla.

Estas son algunas de las características, aunque faltan muchas, redundan en afectar nuestras finanzas. Creo que todos hemos pasado por ahí en algún momento, lo importante es no quedarnos en esta situación toda la vida.

Si te sientes identificado con una o más de estas situaciones No te preocupes Al final del artículo veremos el secreto para salir de esta situación.

Las personas que manejan **BIEN** sus finanzas.

Aquí encontramos personas que si bien no han logrado todas sus metas financieras van en camino a lograrlas. Tienen claro el panorama de sus finanzas personales y tienen establecido un plan financiero en el corto, mediano y largo plazo.

Algunas de sus características:

1. Se preocupan constantemente por aumentar su inteligencia financiera.
2. Por lo general tienen espíritu emprendedor aunque en el presente se encuentren empleados.
3. Compran activos que les ayuden a generar más ingresos.
4. Se preocupan por construir múltiples fuentes de ingreso pasivo y de portafolio.
5. Están en camino de lograr la libertad y tranquilidad financiera.
6. Invierten constantemente en su crecimiento personal, en todas las áreas incluyendo la financiera.
7. Detectan de forma habitual más y mejores oportunidades.
8. Disfrutan de más tiempo y calidad de vida.
9. No le tienen miedo al fracaso, aprenden de él y se levantan cada vez hasta que logran sus sueños.

Antes de decirte cual es el verdadero secreto para tener éxito en tus finanzas quiero que reflexiones en lo siguiente:

Al principio dijimos que existen 2 tipos de personas financieramente hablando, las que manejan **BIEN** su dinero y las que lo manejan MAL.

No importa en qué te desempeñes debes estar en una de estas dos categorías, por ejemplo:

Si eres médico, puedes ser un Médico que maneja Bien sus finanzas o un Médico que maneja Mal sus finanzas.

Si eres artista, puedes ser un Artista que maneja Bien sus finanzas o un Artista que maneja Mal sus finanzas.

Si eres ingeniero, puedes ser un Ingeniero que maneja Bien sus finanzas o un Ingeniero que maneja Mal sus finanzas.

Y lo mismo aplica para empleados, autoempleados, networkers, empresarios, dueños de negocios, inversionistas, etc...

Vivimos actualmente en la época de la información, muchos han considerado que este es el activo más valioso con el que contamos hoy en día, y lo mejor de todo es que está al alcance de todos aquellos que quieran conseguirla y aprender a usarla.

Ahora sí aquí te va el secreto para el éxito en tus finanzas... [AUMENTA TU INTELIGENCIA FINANCIERA](#), sí así es la diferencia entre los que manejan BIEN su dinero y los que lo manejan MAL es la [EDUCACION, INFORMACION](#) que les permite tomar mejores decisiones con respecto al manejo de su dinero.

Bueno si quieres empezar a ser del grupo de los que manejan BIEN su dinero te invito a que des pasos para aumentar tu inteligencia financiera. Te recomiendo este excelente material que te dará herramientas sencillas y poderosas que te ayudarán a tener una mentalidad adecuada con respecto al dinero, a mejorar tus finanzas personales, a entender el mundo de las inversiones y como generar múltiples fuentes de ingreso. [****CLICK AQUÍ****](#)

Tu Mente Contra el Dinero



Haz pensado alguna vez que tu vida tiene una pelea contra el dinero.

A muchas personas en algún momento de la vida, eso espero que sea solo un momento, les pasa esto, otros definitivamente tienen una pelea cazada con el dinero permanentemente y sabes que, siempre pierden.

Pero, Puede determinar lo que piensa tu mente sobre el dinero si vas a perder esta pelea?

Veamos lo que escribió T Harv Eker, escritor del libro Los Secretos de La Mente Millonaria, un éxito en ventas.

Los **PENSAMIENTOS** llevan a **SENTIMIENTOS**

Los **SENTIMIENTOS** llevan a **ACCIONES**

Las **ACCIONES** llevan a **RESULTADOS**

Tu patrón financiero está compuesto por una combinación de tus pensamientos, tus sentimientos y tus acciones en relación con el dinero.

¿Y cómo se formó tu patrón del dinero?

Muy Sencillo: tu patrón financiero consta principalmente de la **INFORMACION** o programación que recibiste en el pasado.

Reconoces frases como las siguientes: El dinero es malo, el dinero es la raíz de todos los males, mejor ser pobre pero honrado, los ricos son gente mala, etc...

Crees que este tipo de mensajes desde cuando eras niño crearon cierta programación en tu mente con respecto al dinero.

Pues te cuento que tiene mucho que ver. Si quieres entender un poco tus resultados con respecto al dinero debes revisar que pensamientos tienen con respecto a estos temas del dinero.

Ahora si quieres cambiarlos debes empezar por introducir **NUEVA Y DIFERENTE INFORMACION** la cual te generara diferentes sentimientos con acciones diferentes y por lo tanto resultados diferentes. Pero definitivamente debes renovar la información en tu mente.

En el Libro *Tips Financieros, Guía Práctica para las Finanzas Personales*, el primer módulo es *Mentalidad Adecuada*, allí podrás aprender más sobre que creencias y patrones de dinero han sido instalados en tu mente y por qué razón están equivocados. Empieza a renovar tus pensamientos para tener resultados diferentes. Toma la decisión ahora mismo y no te pelees más con el dinero.

Para comprar el material [CLICK AQUÍ](#).

Tus Finanzas Personales

Existen algunos puntos débiles generalizados en casi el 90% de las personas en cuanto a la administración de sus finanzas personales, veamos a continuación cuales son y algunos tips para mejorarlos.

1. Punto Débil, Conciencia de Gasto: Casi la mayoría de las personas tienen grabado en su inconsciente desde niños que el dinero solo sirve para **GASTARLO**. Esta es una de las razones por las cuales la gente poco ahorra o invierte.

No todo con el gasto es malo, el tema es que las personas por lo general gastan el 100% o más, si así es más, delo que les ingresa.

De hecho si a una persona le incrementan su salario al doble lo más probable es que en menos de seis meses sus gastos hayan aumentado en la misma proporción o más.

TIPS PARA MEJORAR: Una excelente estrategia para detectar y controlar esta situación es llevar de forma sencilla un **control de gastos diarios** e ir anotándolos. Un análisis de esto luego de realizar el ejercicio durante varios días, por lo menos un mes, nos permitirá detectar las fugas innecesarias de dinero y que podrían reducirse. **IMPORTANTE** una cosa es darse cuenta en que se está gastando de más y otra detectar en que se puede reducir.

2. Punto Débil, Tener una Sola Fuente de Ingresos: Por razones educativas y culturales nos han enseñado que la única forma de generar ingresos es siendo empleados. Hoy en día esta situación ya no brinda seguridad, es decir hoy nadie puede garantizar que un empleo durará para siempre, palabras como liquidación, reestructuración, reducción de personal, son más comunes hoy incluso entre grandes compañías multinacionales.

TIPS PARA MEJORAR: Existen diversas formas de generar ingresos y hay que aprenderlas. Si bien ser empleado no es malo, es un error depender de una sola fuente de ingresos, existen diversos mecanismos como **emprendimientos, franquicias, negocios por internet y muchos más** que nos permitirán tener varias entradas de tal forma que si una falla las otras nos respaldan. El camino a la libertad financiera es ser dueño de tus propios negocios, así que empieza a construirlos.

3. Punto Débil, Finanzas Personales, Balances y Presupuestos: Mucha gente al escuchar estas palabras piensa en lo complicado de los números y las formulas financieras. Pero en realidad estos términos deberían tener más relación es con la capacidad de plantear y resolver de forma inteligente problemas sobre el dinero. Muchos creen que estos temas son complicados y además solo para personas que tienen mucho dinero.

TIPS PARA MEJORAR: Conocer el balance generar de nuestras finanzas personales es como tener una fotografía interactiva en la cual podemos ver nuestra situación actual pero además si realizamos algún cambio nos permitirá ver como se afectaría en el futuro inmediato. **Es decir, imagínate que antes de tomar una decisión con respecto a un gasto, o inversión, o lo que sea puedas simular en tu balance como se comportarían los números, y así tomar una mejor decisión.** Esto es más sencillo de hacer de lo que mucha gente piensa y puede resultar extremadamente beneficioso.

4. Punto Débil, Ahorro e Inversión: Lastimosamente la mayoría de las personas no han generado una cultura de ahorro. Muchos piensas que eso del ahorro y la inversión es para cuando me sobre dinero, y la mayoría siempre está diciendo empezare después.

TIPS PARA MEJORAR: En cuestiones de ahorro e inversión existen **dos palancas financieras** que pueden hacer la diferencia entre ser rico y ser pobre, **la primera es el tiempo**, entre más rápido empiece a ahorrar los resultados serán astronómicos, y **la segunda es el interés compuesto**, en palabras de Albert Einstein una de las fuerzas más poderosa inventada por el hombre. Con esto quiero decir que hay que empezar a ahorrar lo más pronto posible, ojala desde niños, y ese ahorro debe ser con inversión inteligente, esta fórmula permitirá crear riquezas y fortunas en el mediano y largo plazo.

5. Punto Débil, El Inmediatismo: Redondeando la idea del punto anterior, una de las razones por las cuales las personas no logran crear fortunas es el inmediatismo, es decir casi el 100% de las personas desean que todo suceda ya, quieren ser ricos ya, quieren tener dinero ya, quieren mejorar su situación financiera ya, y por ende no soportan esperar a mediano y largo plazo para ver resultados. Esto hace que mucha gente claudique en sus esfuerzos por mejorar sus finanzas empezando por la educación en inteligencia financiera tan necesaria para resolver todo esto.

TIPS PARA MEJORAR: Primero y lo más importante aunque a mucha gente no le guste es necesario **educarse en inteligencia financiera**, desarrollar las habilidades que permitirán se más exitoso en el manejo del dinero. Y segundo teniendo las herramientas necesarias construir un plan financiero para el corto, mediano y largo plazo. Recuerda que nadie planea fracasar, pero muchos fracasan por no planear.

[Muchas herramientas y más tips que te ayudarán a mejorar tus finanzas personales de forma inmediata cuando los apliques los puedes encontrar en el el material de TIPS Financieros. Mas información CLICK AQUI](#)

Consejos De Un Experto

Consejos de Robert Kiyosaki



Como bien sabes Robert Kiyosaki es considerado uno de los grandes expertos en materia de educación financiera, ha sido un gran impulsador de estos temas, además de ser un gran empresario e inversionista sin contar con que es un millonario y escritor de varios bestsellers.

Hoy cuenta con gran reconocimiento a nivel mundial aunque cuando empezó a escribir sus ideas, las cuales eran un poco diferentes al pensamiento tradicional de la mayoría de la población tuvo muchas críticas y opositores, hoy la situación financiera actual le ha

dado razón en muchos aspectos, pero veamos aquí cuáles son sus consejos más importantes en cuanto a tener éxito con el manejo del dinero:

1. Una de las grandes fallas del sistema educativo es no proveer educación financiera a los estudiantes
2. La falta de educación financiera ocasiona que la gente haga tonterías o se deje guiar por incompetentes.
3. En la actualidad muchos expertos financieros continúan recomendando: "Trabaja duro, ahorra dinero, salda deudas, gasta lo menos posible y diversifícate." El problema de estos consejos es que son malos consejos, sencillamente porque son obsoletos.
4. Sin educación financiera no se puede procesar la información para convertirla en un conocimiento útil y sin conocimiento financiero la gente sufre en el aspecto económico.
5. Para mí fue muy importante aprender, cuando era aún muy niño, que todos tenemos problemas de dinero sin importar cuan pobres o ricos somos. Mucha gente piensa que si lograra tener mucho dinero sus problemas económicos se acabarían. No saben que tener muchísimo dinero ocasiona problemas económicos aún mayores.
6. La educación tampoco resuelve los problemas de dinero. El mundo está repleto de eruditos pobres; a ellos les llamamos socialistas.
7. La inteligencia financiera resuelve los problemas de dinero. En términos simples, la inteligencia financiera es aquella parte de nuestra inteligencia global que utilizamos para resolver problemas financieros.
8. ¿Por qué los ricos se vuelven más ricos?, Puede parecer injusto que las reglas del dinero hayan cambiado, que te hagan más pobre y que estén fuera de tu control, pero así es. No obstante, la clave para volverse rico es reconocer que el sistema es injusto, aprender las reglas y utilizarlas a tu favor. Para lograrlo se requiere inteligencia financiera...
9. Los ricos continúan enriqueciéndose porque aprenden a resolver problemas financieros, los ven como oportunidades para aprender, para crecer, tornarse más inteligentes y hacerse más ricos. Los ricos saben que entre más aguda sea su inteligencia financiera los problemas que resolverán serán mayores; por eso pueden producir más dinero.
10. Mucha gente espera que el gobierno solucione sus problemas financieros, pero si el gobierno no puede resolver sus propios problemas económicos, ¿podrá resolver los de otros? La buena noticia es que si tú solucionas tus dificultades te enriquecerás y te harás más astuto.

11. La lección que debemos recordar sobre este capítulo radica en que, ricos o pobres, todos tenemos problemas de dinero, pero la única forma de volverte rico es incrementando tu inteligencia financiera y así resolver de manera activa los problemas económicos.

12. Se requiere de un alto nivel de inteligencia financiera para que, sin importar cuánto dinero ganes, logres vivir bien e invertir.

13. Todos somos diferentes, tenemos intereses y gustos distintos. También tenemos diferentes cualidades y debilidades, dones y talentos. Menciono lo anterior porque no creo que la inteligencia financiera sea la más importante o la única. Sólo pienso que todos la necesitamos porque vivimos en un mundo de dinero o, para ser más precisos, de moneda corriente. Como mi padre rico decía: "Pobres o ricos, torpes o inteligentes, todos usamos dinero."

=====

[Si deseas Aumentar tu Inteligencia Financiera Revisa este Material CLICK AQUI](#)

=====

Consejos Para Salir de Deudas

Deudas, te suena esa palabra, con solo escucharla la mayoría de las personas sienten un vacío en el estómago.

Pero si sí es así porque la mayoría de las personas nos la pasamos endeudados, es más sobre endeudados. Aunque todos queremos estar libres de deudas.

Revisemos varios puntos que nos permitirán salir de deudas y lograr sentirnos libres.

1. **Conocer y Reconocer nuestra realidad financiera.** Es decir hacer un balance de cómo se encuentran nuestras finanzas personales en este momento, esto nos permitirá hacer un diagnóstico y darnos cuenta de la realidad en la que estamos. Y es sencillo de hacer, se llama balance general y nos permitirá saber que tan endeudados estamos. Lo otro es reconocer que hemos cometido errores y empezar a corregirlos.

2. Este es un consejo bien importante: **la mayoría de las deudas que tenemos tuvieron un origen emocional** Cuando se combina la emoción con el dinero esta puede ser una mezcla explosiva. No está mal del todo pero hay que aprender a controlarlo.

3. Hacer una planeación adecuada de nuestras finanzas, **todos debemos tener un plan financiero**, en el material de **Tips Financieros** ([que puedes comprar AQUÍ](#)), enseñamos como hacer y usar un balance general que nos permita simular lo que pasaría con nuestra finanzas en el

caso de hacer alguna compra, o inversión o cualquier movimiento financiero. Esto permitirá conocer o anticipar posibles malos resultados en nuestras finanzas y así evitar deudas malas.

4. Ya que hablamos de deudas malas otro consejo es **entender que también existen deudas buenas**, aquellas que nos generan ingresos por encima de los intereses que nos cobran.

5. Entendiendo esto entonces es necesario tener un plan para salir de las deudas. Es importante después de determinar el valor de las mismas estimar dentro del presupuesto un monto destinado a pagarlas. **Hay dos formas de lograr esto, la primera es reducir gastos**: a mucha gente le resulta difícil pero puede ser más sencillo de lo que pensamos, en una lección anterior hablamos al respecto y en el material de **Tips Financieros** hay más información. **La segunda forma es aumentar los ingresos**, existen muchas formas, algunas más sencillas que otras pero definitivamente muchas al alcance de todos. Lo que se necesita es determinación y querer aprender cómo se hace. [Tips Financieros](#) dedica todo un capítulo solo a este tema.

6. **En lo posible negociar los intereses con los acreedores.**

7. **Intentar al máximo no endeudarse más.** En una encuesta sobre que hacen las personas cuando necesitan dinero urgente, la mayoría de las personas respondieron pedirlo prestado, muy pocos buscan una forma de generarlo. Esto es porque nos han enseñado cultural y educativamente a que el dinero es para gastarlo, que hay que trabajar para ganar dinero y poco nos han enseñado sobre cómo poner al dinero a trabajar para nosotros y como crear oportunidades para ganar más dinero.

Bueno estos son algunos de los consejos para salir de deudas. Lo más importante es conocer nuestra realidad financiera actual (Diagnóstico) y crear un plan para salir de ellas. Te recomiendo también leer el libro *El Hombre más Rico de Babilonia* el cual tiene una excelente estrategia para salir de deudas que ha funcionado a la perfección desde tiempos antiguo. Puedes adquirir el libro y el audio-libro GRATIS por la compra del material [Tips Financieros](#).

Que es la libertad financiera

Mucho se ha hablado hoy acerca de la libertad financiera. La verdad sea dicha Yo quiero lograrla, tú también, así como casi todo el mundo...

Pero quizás el impedimento más común en la mayoría de las personas que no la logran es la falta de conocimiento. Casi nadie sabe cómo definirla es más casi nadie sabe cómo medirla. Todos sueñan con ella y la asocian con las cosas que les gustaría hacer si tuviesen libertad financiera, es decir cuando le preguntas a la gente qué es la libertad financiera te dicen cosas como: tener todo el tiempo disponible para hacer lo que quiera, o viajar por todo el mundo cuando quiera, o tener una casa grande, o ser mi propio jefe, pasar más tiempo con mi familia, etc.

Esto está bien, pero solo son algunos de los resultados de ser libre financieramente, tener una mejor calidad de vida.

Otro error es confundir la libertad financiera con tener mucho dinero, de hecho existen muchas personas que ganan mucho mes a mes pero gastan más de lo que ganan. Conoces a alguien que le pase esto?

La libertad financiera se logra cuando los ingresos pasivos (también llamados dinámicos, inerciales o residuales), son mayores a la totalidad de egresos que te permiten tener la calidad de vida que deseas.

[Si te perdiste un poco te recomiendo leer el libro de Tips Financieros en donde se explican bien estos conceptos, además tienes los cuadros en Excel para que puedas medir que tan cerca estas de lograr tu libertad financiera, así como de un video que explica cómo usarlos.](#)

Aquí el primer secreto para lograr la libertad financiera: **EDUCACION EN INTELIGENCIA FINANCIERA.**

Estoy seguro que cuando veas el material y lo estudies y hagas los ejercicios te darás cuenta de cómo lograr la libertad financiera.

Otro tip bien importante mucha gente asocia la libertad financiera con cierto tipo de negocio o actividad. **No es así las oportunidades para ganar dinero no te proporcionaran la libertad financiera lo que si lo hará es la forma en la que administres, multipliques y uses ese dinero.** Y esto se logra según los expertos siendo el dueño de tus propios negocios que funcionen en piloto automático.

Quiero que veas la siguiente estadística y pienses en donde te gustaría estar.

La siguiente es una estadística verdadera y que debería ponernos a pensar:

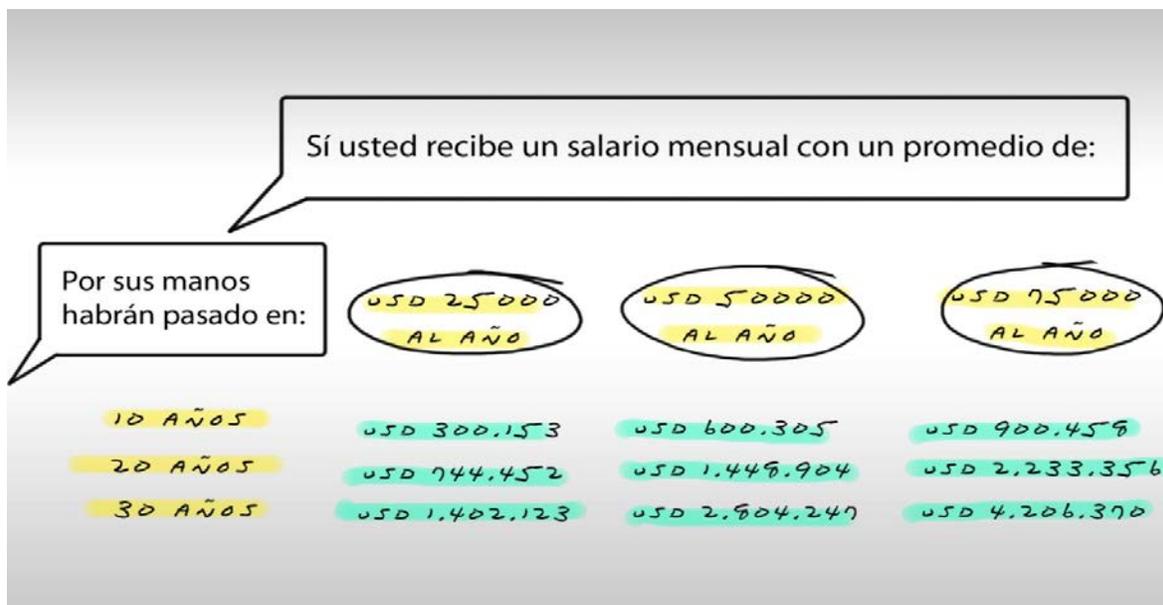
De 100 personas Al llegar a la edad de los 65 años:

- 1 Era Acaudalado.
- 4 Tenían Ingresos.
- 3 Se Encontraban Laborando.
- 16 Habían fallecido.
- 76 Dependían de Alguien más.

A la edad de 65 años, el 92% de las personas algunos habían fallecido y otros se encontraban absolutamente sin recursos.

Esto resulta más preocupante si lo asociamos a la siguiente estadística:

A lo largo de su vida, con el desempeño de tus labores, por tus manos habrá pasado una fortuna



Cientos de Miles, quizá millones de dólares pasarán por tus manos; de acuerdo a la manera en que manejes el dinero el día de hoy, determinarás cómo vivirás el día de mañana.

El dinero que necesitarás para sostener tu futuro procederá del dinero ahorrado durante tus años productivos y previamente enviado con interés (Inversión Inteligente), para ser utilizado más adelante.

Si se logra ver la relación entre ambas estadísticas es preciso detenernos a pensar que por las manos de estas personas a la edad de 65 años y para entonces sin recursos, pasaron durante su vida productiva por sus arcas unas fortunas que ni se imaginan, lo más posible es que por falta de educación financiera no supieron cómo aprovecharla.

Te repito aquí el consejo más importante de los expertos en este tema, tales como Robert Kiyosaki, Donald Trump, Warren Buffet, Nial Ferguson, T Harv Eker, Timothy Ferriss...

Si realmente quieres lograr la libertad financiera, tener una mejor calidad de vida, no será fácil pero si posible y lo que necesitas es aprender, educación en inteligencia financiera y la firme decisión de persistir hasta lograrlo. Es lo que todos aquellos que lo han logrado han hecho.

Pero es importante primero que todo que conozcas cual es el numero para tu libertad financiera.

[MÁS TIPS FINANCIEROS EN EL LIBRO "TIPS FINANCIEROS - Guía práctica para las finanzas personales". Adquiéralo aquí.](#)

¿Eres Ahorrador, Apostador o Inversionista?

Todos en algún momento de nuestras vidas tenemos que empezar a manejar dinero. Recuerdo las primeras veces que mi Papa me dio dinero, una mezcla de emociones y sentimientos, que hice... adivinaste me lo gaste todo. Más adelante volví a recibir dinero, una y otra vez al seguir creciendo. Como estudiante, como empleado, como independiente, como empresario, como padre de familia, en fin siempre ha pasado dinero por mis manos y de una u otra forma he tenido que administrarlo, ya sea bien o mal.

Si miramos la forma en que las personas administran y utilizan su dinero podemos descubrir varias cosas. Existen dos sentimientos que determinan tu actitud con el dinero y sobre todo cuando se trata de invertir o de generar más dinero, estos sentimientos son: **EL MIEDO** y **LA AMBICION**.

Veamos entonces como calificaríamos a las personas con respecto a estos sentimientos de Miedo y Ambición (No el deseo legítimo de prosperar, sino aquel que reza el fin justifica los medios)

AHORRADOR



La persona que reserva parte del dinero que se gana, para futuras necesidades, con la esperanza que algún día este dinero haya crecido para darle el estilo de vida que siempre ha soñado. Entiende que ahorrar no es malo, al contrario es una excelente idea. Aquí el tema es la actitud que tiene el ahorrador, que lo motiva.

El sentimiento característico de los ahorradores es **EL MIEDO**, por lo que su dinero está en un medio de inversión de bajo riesgo y baja tasa de retorno, justificando por sobre todas las cosas la seguridad del capital. (Ej: como la cuenta de ahorro, los CDT, el colchón, sí muchos aun guardan la plática en **Bancolchón** por miedo incluso a que en el banco le pase algo.

APOSTADOR

Ellos ven las oportunidades de inversión o de negocios de la misma forma en que ven un casino. Es solo suerte. Solo arrojan los dados y rezan.

Ellos no analizan el riesgo; se dejan llevar por el sentimiento de **AMBICION** desmedida y se involucran en cualquier emprendimiento con ganancias altas sin analizar los riesgos, venden propiedades, sacan créditos para "apostar" y cuando pierden culpan a los demás, argumentan que fueron víctimas de un engaño pero nunca asumen la responsabilidad de sus actos.



Trabajando como corredor de bolsa conocí a muchos de estos, personas que llevan su dinero a la bolsa de valores, compran acciones como esperando ganarse la lotería. Lo preocupante de esto es que muchos de ellos pierden. Se dejan llevar por sentimientos, noticias mal interpretadas, por el consejo de otros que no tienen la educación.

INVERSIONISTA



Estas personas usan sus recursos financieros con el fin de obtener algún beneficio futuro. Son conscientes de la necesidad de invertir. Se involucran activamente en sus propias decisiones de inversión. TIENEN UN PLAN DE LARGO PLAZO CLARAMENTE DISEÑADO que les permitirá alcanzar sus objetivos financieros. **Invierten en educación financiera** lo cual les proporciona muchas ventajas, por lo general son hábiles para hacer crecer su dinero y ver oportunidades en donde otros no.

El inversionista no se deja paralizar por el MIEDO, ni toma decisiones basadas en la AMBICION, el Inversionista analiza el riesgo, lo asume y lo controla.

Existe una gran diferencia entre estos tres personajes que claramente es la [educación financiera](#).

De Nuevo la pregunta **¿ERES AHORRADOR, APOSTADOR O INVERSIONISTA?**

Sin importar en donde te sientas identificado, estoy seguro que después de leer esto quieres ser más del tipo INVERSIONISTA, entonces aquí van unos consejos:

Evidentemente ser inversionista implica ser, hacer y tener mentalidad de inversionista, NO DEJAR QUE EL MIEDO LO PARALICE, NI TOMAR DECISIONES BASADAS EN LA AMBICION.

1. Asesórese de profesionales en temas financieros.
2. Entienda bien la inversión que va a realizar. Lea completo y atentamente el contrato de inversión. Una vez entendido decida si es el tipo de inversión que desea realizar, si no se siente a gusto con las cláusulas, le sugerimos que retire su inversión.
3. Determine una estrategia para el retorno de la inversión de corto plazo. El inversionista profesional sabe que su principal objetivo es recuperar su dinero en el menor tiempo posible.
5. [Capacítese en temas relacionados con la inteligencia financiera](#). Un inversionista profesional sabe que en un mundo de constantes cambios, la educación en temas financieros es de vital importancia para lograr sus objetivos económicos más rápidamente. Invierta un 10% de sus ganancias en temas que le permitan incrementar su coeficiente financiero. La cantidad de dinero que usted podrá generar, será proporcional al nivel económico que su mente esté preparada para aceptar.

OTROS CONSEJOS

1. [Mejore su conocimiento sobre inversiones](#)
2. Investigue antes de invertir

3. Si tiene claridad y confianza, decídase
4. Invierta; no apueste ni haga "ensayos"
5. Diversifique su portafolio, No se disperse
7. No sea avaro: retire sus ganancias regularmente
8. Al menos el 50% de su portafolio debe estar en programas conservadores estables
9. No invierta más del 10-20% de su portafolio en programas de riesgo alto
10. No se enganche emocionalmente con las inversiones

Las 7 preguntas más frecuentes sobre inversiones en la Bolsa de Nueva York



Hoy les traigo un post bien interesante con un buen video orientado a responder estas preguntas, hoy tenemos un invitado de lujo en Inteligencia Financiera: mi amigo de tradercoach Javier Hernández, de inviertaparaganar.com

Oriundo de Colombia, se puso como objetivo crear el mejor curso de Trading en la Bolsa de Nueva York y según los numerosos testimonios que viene cosechando de sus alumnos, lo ha logrado. Así que aquí les dejo un poco su historia y aparte de eso, el video donde se responden las famosas 7 preguntas sobre la Bolsa de Valores.

Luego de formarse como Ingeniero, hacer un MBA en una de las más importantes escuelas de negocios del mundo, trabajar en multinacionales como Sun Microsystems y Microsoft, leyó a Robert Kiyosaki y entendió que estaba en la "carrera de la rata", que si bien podía contentarlo con una cantidad de dinero considerable por mes, no iba a dejarle demasiado tiempo para disfrutarlo.

Decidió entonces capacitarse, aumentar su inteligencia financiera con el objetivo de -como dice habitualmente- "echar a su jefe". Tal es así que dedicó sus vacaciones a viajar a Estados Unidos para entrenarse con el mismo Kiyosaki y otros expertos como John Carter, Steve Forbes y Greg Capra.

¡Y eso es lo que logró!: a partir de 2008 (cuando renunció a su posición como ejecutivo de Microsoft), Javier vive de sus inversiones, las cuáles no le llevan más de 4 horas al día, y que le permiten -sin ser millonario- vivir una vida en verdadera libertad.

Su secreto fue desarrollar una estrategia de inversión especial, que denominó "Zen Trading", centrada en darle tiempo al inversor para hacer las cosas que más le gustan.

Esto quiere decir: automatizar la mayor cantidad de acciones necesarias para el éxito, sabiendo lo que da mejores resultados, y de esta manera acortar la cantidad de tiempo dedicada a trabajo y aumentar el retorno en ganancias por cada hora invertida.

En su caso, esto se traduce en poder viajar permanentemente, mientras a la vez ayuda a otros a lograr este mismo estado de libertad financiera. Justamente, en el siguiente video, puede vérselo disfrutando de las playas de Punta del Este.

Las preguntas contestadas en el video son:

- 1) ¿Cuánto dinero necesito para empezar a invertir en Wall Street?
- 2) ¿Es necesario hablar inglés para invertir en la Bolsa de Nueva York?
- 3) ¿Se necesita tener una cuenta de banco en estados unidos para trabajar con un broker?
- 4) ¿Hay que pagar impuestos sobre las ganancias que he obtenido de mis acciones?
- 5) ¿Cuáles son los beneficios de invertir en la Bolsa de Nueva York en comparación con las Bolsas locales?
- 6) ¿Hay que tener visa de Estados Unidos para abrir una cuenta?
- 7) ¿Qué es necesario para invertir?

Sin más preámbulos, el material:

Puedes ver el video dando click sobre la imagen (Al Final del Artículo)



¿Qué les pareció? ¡Los comentarios son bienvenidos!

DE VAGABUNDO A MILLONARIO



En la lista de los hombres más ricos del mundo de la revista Forbes aparece un hombre que ha demostrado que el sueño americano es más que una expresión y tiene nombre y apellidos: John Paul DeJoria, de vagabundo a uno de los 1.000 hombres más ricos del mundo. Aquí está su historia...

Con una fortuna estimada en 2.500 millones de dólares, DeJoria aparece en *The World's Billionaires*, en su ficha puede leerse "Fortune: self made", y nunca una descripción tuvo tanto significado.

La historia de DeJoria pasaría por ser un guión de Hollywood. La vida de un niño que con tan sólo 9 años tuvo que ponerse a trabajar para ayudar a su madre. No tenían que llevarse apenas a la boca después de que sus padres se divorcieran cuando él tan sólo tenía dos años y, junto a su hermano mayor, trataba de sacarse algunos dólares vendiendo periódicos y tarjetas de navidad. Pero pronto la situación fue insostenible y su madre tuvo que abandonarlos en una casa de acogida con la esperanza de que el Estado pudiera hacerse cargo de sus necesidades mejor que ella.

Pronto DeJoria comenzó a conformarse con su destino. Jamás llegaría a nada y como tantos adolescentes se rebeló contra toda regla establecida. Sin pilares sólidos, fruto de un claro ejemplo de familia desestructurada, comenzó a coquetear con las bandas callejeras de Los Ángeles hasta que ingresó definitivamente en una de ellas. Así pasaron los años hasta que un día cualquiera en el instituto se dio cuenta de que no era eso lo que quería.

Fue uno de sus profesores el que le hizo cambiar su percepción de la vida. Según ha contado DeJoria en múltiples entrevistas las palabras "nunca jamás tendrás éxito en nada de tu vida" marcaron un antes y un después para este empresario del mundo de la peluquería y de las bebidas alcohólicas.

Uno de los hombres más reconocidos en EEUU

A sus 65 años de edad, es propietario de John Paul Mitchell Systems, de Patron Spirits Company, Patron Tequila, Solar Utility, Diamond Audio y otras tantas compañías que ha ido fundando o comprando a lo largo de su vida y que le reportan grandes beneficios. Pero no todo fueron días de vino y rosas. Tras graduarse en el instituto ingresó en la Marina de Estados Unidos, cuando se

licenció quiso estudiar odontología, sin embargo, el alto coste de las universidades norteamericanas lo hizo inviable.

Un más que breve matrimonio le dejó sólo y con un hijo que sacar adelante. Vendió enciclopedias, seguros de vida, reparó bicicletas... No era suficiente y, demasiado orgulloso como para pedir ayuda, acabó viviendo en la calle, dentro de un coche, en más de una ocasión. Para conseguir subsistir recolectaba botellas y latas que cambiaba por patatas, arroz o latas de sopa en la tienda de ultramarinos.

Su gran oportunidad llegó cuando los laboratorios Redken, la mayor compañía de productos de peluquería de Estados Unidos del momento, se cruzó en su camino. Entró cobrando 650 dólares al mes pero eso le permitió dar el siguiente paso en la senda del éxito. Con un crédito de \$700 se asoció con un amigo, Paul Mitchell, para poner en marcha un prometedor negocio de lociones para el pelo y métodos revolucionarios de estilismo. Durante el primer año de vida, no era más que un buzón postal en la oficina de correos donde recibían los encargos, mientras DeJoria y Mitchell iban, literalmente, puerta por puerta de los salones de todo el país. Su fórmula de venta fue la clave de la victoria. El 'si no queda satisfecho le devolvemos su dinero' en aquella época no se estilaba entre los comerciantes, pero ellos consiguieron que gracias a esa filosofía les dieran la oportunidad de probar sus productos y las peluquerías a las que acudían quedaban más que convencidas.

A fecha de hoy, **John Paul Mitchell Systems** es un imperio que todavía funciona con la esencia de aquellos días: hacer más con menos. No en vano, la compañía cuenta con tres veces menos el número de empleados que una firma de su categoría debería tener, sin embargo, el secreto radica en el rendimiento. JPMS paga muy por encima de otras empresas del sector y los beneficios extra que obtienen sus trabajadores se han convertido en un vínculo de lealtad hacia la compañía y, en consecuencia, de eficiencia. En los más de veinte años que lleva funcionando, el número de personas que han dejado de trabajar para ellos por propia voluntad es apenas un puñado.

Casado con una playboy, con cuatro hijos y seis nietos, la vida de **John Paul DeJoria** es un claro ejemplo de dedicación hacia los demás. Sus obras de caridad son de sobra conocidas y vive volcado en aportar su granito de arena para conseguir un mundo mejor. Colabora en la lucha contra el cáncer, autismo, diabetes, leucemia, esclerosis múltiple... en la batalla contra el

cambio climático, en fundaciones de ayuda a la infancia, en organizaciones ecologistas o en la supervivencia de las reservas indias de Estados Unidos, entre otras muchas actividades. Ha participado vivamente en la limpieza de minas antipersona en zonas de conflicto junto a Nelson Mandela, Brad Pitt, Richard Branson o la reina Noor y hasta ha llegado a ponerse de escudo entre un grupo de cazadores y una manada de focas en Canadá.

Un claro ejemplo de que con esfuerzo y determinación podemos alcanzar nuestras metas... por más inalcanzables que parezcan.

Niños Y Jóvenes Emprendedores Exitosos



Una nueva generación de empresarios precoces ha emergido en el mercado estadounidense: miden poco más de un metro y no tienen edad de conducir, pero han conseguido que sus inventos facturen miles de dólares al año.

Jasmine Lawrence es, a sus 15 años una de las mejores representantes de esta nueva clase de **niños emprendedores** que ha decidido dedicar sus esfuerzos, antes centrados en vender limonada o cuidar a niños menores, a negocios más lucrativos.

Bajo el lema joven y consiguiéndolo, esta adolescente afroamericana dirige Eden Bodyworks LLC, una pequeña compañía dedicada a la elaboración de **productos naturales** de belleza que fundó con sólo 13 años. Según cuenta en su web, la idea surgió de una necesidad personal...

Jasmine, cansada de productos químicos que dañaban su pelo, decidió aprovechar sus conocimientos de sustancias naturales para crear un producto que cuidara su cabello. Tras asistir a un campamento de introducción al mundo de los negocios orientado a los niños, decidió dar el salto. "Ellos me motivaron", admite la joven en su sitio. Con una inversión inicial de 2.000 dólares para comprar aceite, botes de plástico y el resto de materiales, Jasmine convirtió su dormitorio en la factoría de su empresa, donde fabricaba un único producto que vendía en pequeños establecimientos de Williamstown (Nueva Jersey, EEUU); gracias al boca a boca, el éxito no tardó en llegar.

En la actualidad ofrece siete productos y llega a ocho estados, por lo que se ha visto obligada a ampliar su fábrica y trasladarla al garaje de su casa. El año pasado, la joven empresaria obtuvo unos ingresos de 15.000 dólares, de los que casi el 60% fueron beneficios, y se encuentra a punto de firmar un contrato de distribución con Wal-Mart, la mayor cadena de grandes superficies comerciales estadounidense.

Spencer Whale es otro ejemplo de precocidad. A la tierna edad de 6 años inventó un útil juguete que sirve para que los niños puedan hacer más llevadera su estancia en el hospital y que los padres y enfermeras no tengan que correr por los pasillos sujetando los aparatosos sueros intravenosos. Se trata del KidKare Riding Car, un colorido coche de pedales que además sirve de base para portar aparatos médicos; ganó un concurso y poco después este joven de Pittsburg - ahora tiene 14 años- vendió su licencia a una empresa para que lo fabricase a gran escala.

Fue un largo proceso que no resultó fácil, pero en la actualidad su invento es uno de los juguetes más populares en las plantas de medicina infantil de cientos de hospitales de EEUU. Precisamente la dificultad que tienen estos pequeños genios para dar a una salida comercial a sus creaciones llevó a Norm Goldstein a crear By Kids for Kids (De niños para niños), una compañía que ayuda a los niños a lanzar sus productos al mercado. "Existen muchas competiciones donde se muestran los inventos de los niños, pero no hay un acercamiento empresarial que apueste por la investigación, desarrollo y comercialización de las ideas que proponen", señala Goldstein en su página web.

El propio empresario vivió en sus carnes este desinterés de las compañías cuando su hija Cassidy, a los 11 años, inventó un soporte para pintar con pinturas de cera y evitar que éstas mancharan o se rompieran.

Bajo la premisa de dar una oportunidad a los niños, Goldstein fundó su empresa, que invierte hasta 40.000 dólares en cada proyecto y que proporciona a los niños asesoría jurídica y elementos de promoción. A cambio del reparto a partes iguales de las ganancias que genera el invento, los jóvenes creadores se benefician de los acuerdos de fabricación que By Kids For Kids tiene con grandes casas de juguetes, como Mattel.

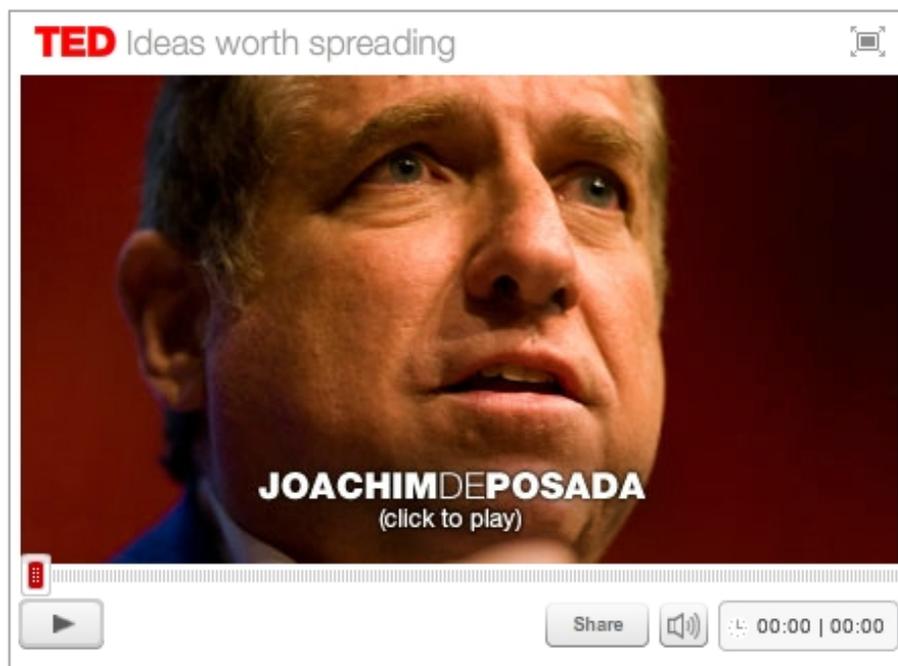
DISCIPLINA CLAVE PARA EL ÉXITO

NO TE COMAS EL MALVAVISCO

No dejes de ver este vídeo acerca de cómo la auto disciplina del niño se convierte en un factor determinante para el éxito del adulto.

Pd: El vídeo tiene opción de subtítulos en varios idiomas.

Puedes ver el video dando click sobre la imagen



PERSIGUE TU OBJETIVO

Tomado de la película EN BUSQUEDA DE LA FELICIDAD, protagonizada por Will Smith. La historia real de Chris Gardner.

"eh... Nunca dejes que nadie te diga que no puedes hacer algo... ni siquiera yo... ¿vale?" "vale"

"Si tienes un sueño, tienes que protegerlo. Las personas que no son capaces de hacerlo, te dirán que tú tampoco puedes... Si quieres algo, ve por ello, y punto."

Puedes ver los videos dando click sobre la imagen



El Circo de la Mariposa

Estos dos videos nos dejan una enseñanza acerca de las dificultades y la actitud con la que las afrontamos.

Entra más grande es la dificultad más glorioso será el triunfo.

Puedes ver los videos dando click sobre la imagen



CUAL ES TU TALENTO

SABES CUAL ES TU TALENTO, SEGURAMENTE AHÍ ESTARÁ TAMBIÉN TU ÉXITO.

Paul Potts nos muestra que con fe y pasión se pueden superar los obstáculos.



De 36 años y extremadamente tímido, con problemas de confianza en si mismo o autoestima baja, vio truncados su sueños debido a un tumor benigno y a un accidente en moto, que le impidieron seguir tomando clases de canto.

Después de quedar desmoralizado y regresar a su país se dedicó a vender celulares.

Pero DECIDIÓ seguir adelante y se presentó a la audición del programa "Britain´s Got Talent" en donde miles de aficionados de todas las ramas del arte compiten por un importante premio económico.

Enfrentándose a una actitud de rechazo, aun por parte de los jueces, y risas del público, el tímido vendedor de celulares se presenta para tratar de alcanzar su sueño.

Alguien dijo que la suerte es cuando se unen la preparación con la oportunidad y esto fue lo que le paso a Paul Potts, en el momento que descubrió su talento también ahí comenzó su camino al éxito.

Puedes ver los videos dando click sobre la imagen



VENCIENDO GIGANTES



¡Nunca te rindas! ¡Nunca retrocedas! ¡Nunca pierdas la fe!

Descubre como la fe juega un vital rol dentro y fuera del campo de juego.

Muchas veces los gigantes más temibles no están afuera sino dentro de nosotros mismos, así como la fe y fortaleza para vencerlos.

Puedes ver el video dando click sobre la imagen



MÁS TIPS FINANCIEROS EN NUESTRO MATERIAL



TIPS FINANCIEROS

**COSAS QUE DEBEMOS APRENDER
SOBRE FINANZAS,
INVERSIONES Y
NEGOCIOS**

Guía Práctica para las Finanzas Personales

*Por: Sebastián Foliaco Ramos
www.tipsfinancieros.com*